ECONOMIC HERALD

经济导报

理性 ·个性 ·公信力

国内统一连续出版物号：CN37-0004
邮发代号：23-134
1981年1月1日创刊
山东第一财经媒体

每周一、三、五出版

经济导报客户端　经济导报微信

大众报业集团
（大众日报社）主管主办

2025年7月21日　星期一
第4016期
本期8版

2 经导深观
青岛成立创新联合体
共建智慧海洋产业新生态

3 前哨证券
中国船舶驶出
超级“巨无霸”

4 金融理财
重庆富民银行
累罚超千万

拓展新能源船舶、智慧出行等合作领域

吉利控股集团有望加投山东

◆导报记者　初磊　济南报道

在山东，除了淄博智慧工厂、济南智慧新能源整车项目、枣庄动力电池项目等，吉利控股集团远程420kw级船舶醇氢电动系统，将有望参与到山东新能源造船产业中，提供“吉利系”解决方案

7月18日下午，山东省领导会见吉利控股集团董事长李书福一行。这次会见，双方表示将在良好合作基础上，共同推进相关项目建设，推动产能提升，提高投资效益，深化上下游供应链合作，拓展新能源船舶、智慧出行等合作领域。

这也意味着，在山东，除了淄博智慧工厂、济南智慧新能源整车项目、枣庄动力电池项目等，吉利控股集团远程420kw级船舶醇氢电动系统，将有望参与到山东新能源造船产业中，提供“吉利系”解决方案。

7月16日，以“链接世界、共创未来”为主题的第三届中国国际供应链促进博览会上，吉利控股集团携旗下醇氢科技的行业首创技术创新成果重磅亮相，全方位展示在绿色甲醇制备、储存、运输及高效应用全链条的核心技术突破和领先实践。

作为吉利控股集团旗下聚焦新能源商用车的核心品牌，远程新能源商用车（下称“远程”）以推广醇氢电动产品综合解决方案为核心。其中，远程420kw级船舶醇氢电动系统，覆盖1000-15000吨级船型，可享受政策补贴，是实现近海、江河、湖泊的船用驱动电动化的中国特色解决方案。远程打造的醇氢电动系统船舶解决方案，以清洁能源甲醇为燃料，拥有绿色、高效、节能、无里程焦虑等优势，并获得中国CCS首张M100甲醇单一燃料型式认证证书。

在山东，以济宁新能船业、中国船舶集团青岛北海造船有限公司等为代表的船舶制造企业聚集，是远程广阔的“用武之地”。

吉利控股集团深耕甲醇产业链20多年，已在绿色甲醇领域形成了覆盖碳捕集、甲醇制备、运输、加注及车辆应用的全绿色生态链。目前吉利已规模化运营醇氢电动汽车超5万辆，累计里程超230亿公里。博览会上，远程基于醇氢3.0平台开发的260kW级稀燃醇氢电动动力链也亮相，其在行业内首创甲醇稀燃技术路线产业化落地，目前已实现整车搭载投放，最低发电成本仅需0.85元/kWh，最优醇电转换比超2.2kWh/L，使用场景可覆盖干线物流、工程自卸、大宗倒短等运输场景需求。

今年4月宣布整合旗下电池业务，吉利控股集团完成“吉曜通行”商标注册，加大推进电池品牌打造。预计到2027年，吉曜通行“金砖电芯”超强混动系列产品形成70GWh产能规模，其中，位于枣庄的山东吉利欣旺达动力电池有限公司是其布局的八大生产基地之一。

山东的汽车产量不断刷新纪录。国家统计局发布的数据显示，山东4月份汽车产量23.37万辆，同比激增45%，居全国第一。这背后的关键因素，是产业链协同发展打造出来的竞争优势。

比亚迪、吉利等头部车企在山东的布局，就发挥了“链主”担当，虹吸产业链企业来到山东投资落户。

5月26日，淄博市产业链工作暨招商引资工作推进会上，山东吉利新能源商用车有限公司党总支书记、总经理，新能源汽车产业链“链主”企业代表陈爱国表示，将强化“链主”担当。自2020年落户淄博后，吉利雷达（纯电皮卡车）不仅快速实现了项目投产和产能释放，同时聚焦优质供应商，延展产业链条，积极发挥整车龙头带动作用，引入5家一级零部件企业在淄博投资建厂，满足了零部件就近配套。

节能与新能源汽车产业是济南十大标志性产业链群之一。在济南，吉利打造了一个集数字化、自动化、智能化、柔性化为一体的现代化绿色工厂，已完成月产1万辆的目标，形成了10万辆整车年生产能力。

自落地济南以来，吉利汽车济南公司吸引了包括冲压件、座椅、玻璃等多家零部件配套企业落地。《济南市支持新能源汽车产业高质量发展和推广应用行动计划（2023—2025年）》明确，到2025年，济南力争新能源汽车产业规模突破2000亿元。吉利汽车，正在这一渐增的规模上留下浓墨重彩的一笔。

焦点 在线
Jiao dian zai xian

享道出行减资37.56亿元弥补亏损

企查查显示，7月14日，知名网约车平台享道出行运营方上海赛可出行科技服务有限公司（下称“上海赛可”）发布减少注册资本的公告，显示公司注册资本将从约41.06亿元减少至3.5亿元，减少的注册资本专项用于弥补公司亏损。

值得注意的是，享道出行两个月前刚宣布完成C轮13亿元融资，上海赛可注册资本6月18日从约34.35亿元增至41.06亿元。

扫码阅览
详细报道

乐道L90上市 蔚来谋突围

今年初，蔚来汽车提出44万台的年销售目标，可整个上半年过去了，任务才完成四分之一。业内普遍认为，蔚来汽车要想完成销量任务，“走量的乐道”是最大的突破口。

在上述背景下，乐道L90于7月10日上市。让人意外的是，这款承载“走量”重任的新车，售价为27.99万元起，比月销量不足万台的乐道L60还要贵6万元。

扫码阅览
详细报道

王兴兴的宇树科技要IPO了

◆导报记者　于婉凝　济南报道

随着IPO进程推进，那些从早期便一路陪伴的投资人队伍，即将迎来一场特殊的“收获季”——他们将成为中国具身智能赛道首批IPO红利的见证者与受益者

7月18日，中国证监会官网显示，杭州宇树科技股份有限公司（下称“宇树科技”）已在浙江证监局办理辅导备案。

就此，宇树科技向着IPO正式迈出了第一步。

宇树科技的掌舵者，是来自宁波的“90后”创业者王兴兴。当初选择“押注”他的众多投资人，即将迎来一场期待已久的收获——随着公司上市进程推进，他们将成为中国具身智能上市红利的首批受益者。

创业9年走到IPO

据宇树科技官微文章，王兴兴在2009年读大一时，就独自一人完成了他的第一个机器人项目：一个双足人形机器人，而且是在他的大一寒假期间完成的。

在接下来的2013年到2015年硕士研究生阶段，他再次独自一人，从底层电机驱动板、整机机械结构到整机运动控制算法等，全新开发了一款低成本高性能纯电驱动的四足机器人XDog，开创了全球低成本高性能足式机器人技术方案的先河。至今，全球主流的四足或双足机器人，基本都是用类似的方案。

2016年6月，王兴兴硕士期间及毕业答辩后公布的机器人测试视频被海内外多家媒体报道。当时还在深圳工作的王兴兴毅然辞职创业，通过天使投资创立了目前这家机器人公司。

现在，王兴兴要带着宇树科技冲刺IPO了。

辅导备案报告显示，王兴兴直接持有宇树科技23.82%股权，并通过上海宇翼企业管理咨询合伙企业（有限合伙）控制公司10.94%股权，合计控制公司34.76%股权，系宇树科技的控股股东、实际控制人。

宇树科技的辅导团队堪称顶配：“券商一哥”中信证券担任辅导机构，国内规模顶尖的综合性律所德恒负责法律服务，老牌机构容诚会计师事务所承担会计相关工作。

根据安排，辅导机构2025年10月至12月对宇树科技是否达到发行上市条件进行综合评估，并协助公司按相关规定准备首次公开发行股票并上市申请文件。

这意味着，宇树科技最快或将于今年10月完成辅导并提交上市申请文件。

事实上，宇树科技的IPO进展一直备受市场关注。

今年5月28日，宇树科技完成股份制改造，公司名称由“杭州宇树科技有限公司”调整为“杭州宇树科技股份有限公司”。这一动作在业内被普遍视作其即将启动上市进程的信号。

工商信息显示，宇树科技于今年6月18日完成了注册资本的变更，从288.9万元变更为3.64亿元，增加了125倍。

年营收已超10亿元

宇树科技专注于消费级、行业级高性能通用足式/人形机器人及灵巧机械臂的自主研发、生产和销售，为国家级专精特新“小巨人”企业、杭州独角兽企业。

作为国内最早一批开启四足机器人创业的公司，宇树科技从成立之初至今，先后推出了XDog、Laikago、AlienGo、A1、Go1、B1、Go2、B2等系列四足机器人产品。2023年开始，公司先后推出了H1、H1-2、G1人形机器人产品。

据高工机器人产业研究所数据，2023年，宇树科技占据全球四足机器狗69.75%的销量份额。

在今年7月15日国务院新闻办公室举行的“新征程上的奋斗者”中外记者见面会上，王兴兴谈到，今年上半年，公司人形机器人出货量实现显著增长。

今年3月，宇树科技的早期投资人、SevenUp Capital创始人赵楠对外表示，宇树科技自2020年以来每年都保持盈利状态。这意味着，宇树科技已连续5年实现盈利，成为机器人行业中少数盈利的初创企业之一。

近年来，宇树科技发展迅速，从员工数量的增长上也可见一斑。

天眼查显示，2022年至2024年，公司工商年报参保的员工人数分别为203人、258人以及324人。

王兴兴于6月26日在天津夏季达沃斯论坛透露，公司已有1000多名员工，年营收已超10亿元。

投资队伍 将享受上市红利

2018年，德迅投资、变量资本、深圳安创科技给了王兴兴第一笔来自投资机构的钱。

对于王兴兴，变量资本创始合伙人张鹏在接受媒体采访时表示，“我很少见到有创业者，能比投资人更严谨地审视自己的技术路线发展。”

2020年1月，宇树科技完成数千万元Pre-A轮融资，这也使得王兴兴被更多投资机构注意，因为这一轮的投资方包含红杉种子基金。

不久，红杉中国追加投资，祥峰投资、初心资本相继跟进。到了2021年，顺为资本领投宇树科技A轮融资，规模约千万美元。

自2022年开始的B轮系列融资，让一切真正进入加速阶段。

B轮由经纬创投、敦鸿资产领投，顺为资本、容亿投资、深创投、海克斯康跟投，融资数亿元。

B+轮投资方包括美团、金石投资、源码资本，老股东深创投、中国互联网投资基金、容亿等跟投，融资约10亿元。

2024年9月B++轮融资落定时，宇树科技估值已飙升至80亿元，而这位“90后”创业者的名字，也早已为投资圈所熟知。

另据媒体报道，宇树科技已于今年6月完成了去年底开启的C轮融资，由中国移动旗下基金、腾讯投资、锦秋基金、阿里巴巴、蚂蚁集团和吉利资本共同领投，宇树科技的大部分老股东参与了跟投。宇树科技投前估值目前超过100亿元。

到这里，宇树科技在一级市场的融资历程暂告一段落。而随着IPO进程推进，那些从早期便一路陪伴的投资人队伍，即将迎来一场特殊的“收获季”——他们将成为中国具身智能赛道首批IPO红利的见证者与受益者。

在宇树科技官网上，王兴兴的第一句寄语是：“人类也许是宇宙的过客，但科技定是永恒的。”宇树的每一步突破，都正在为这份“永恒”写下鲜活注脚，而这，恰是王兴兴与他的团队留给时代的答案。

经导财评

外卖竞争 当“卷”服务升级

◆导报记者　杨佳琪

7月18日，国家市场监督管理总局约谈饿了么、美团、京东三家平台企业，要求相关平台企业严格遵守《中华人民共和国电子商务法》《中华人民共和国反不正当竞争法》《中华人民共和国食品安全法》等法律法规规定，严格落实主体责任，进一步规范促销行为，理性参与竞争，共同构建消费者、商家、外卖骑手和平台企业等多方共赢的良好生态，促进餐饮服务行业规范健康持续发展。

此次约谈既是对近期外卖平台恶性竞争的及时纠偏，也为行业长期健康发展划定了清晰边界。

近期，外卖补贴大战硝烟浓烈，淘宝闪购、美团多次发放外卖大额券，平台订单迎来明显增长。7月14日，淘宝闪购联合饿了么宣布，日订单量再次突破8000万创新高（不含自提及0元购）。淘宝闪购日活跃用户数在突破2亿基础上，周环比净增15%。截至7月12日23时36分，美团即时零售订单量再创新高，达1.5亿单。短期内，高额补贴确实吸引了大量消费者，订单量急剧攀升，商家也期望借助平台流量提升销量。

然而，这种“烧钱”式的竞争模式，也带来了诸多负面影响。从市场秩序来看，过度的补贴导致市场价格体系扭曲，部分商家为了迎合平台的低价策略，不得不压缩成本，这不仅影响了商品质量和服务水平，还可能对整个餐饮行业的价格形成机制造成干扰。对于商家，虽然每天接单量有所上涨，但实际收益并未明显增加，还有赔本亏损的情况。长期来看，不利于商家的创新和可持续发展。此外，外卖骑手作为行业的重要参与者，在高强度的工作压力下，权益保障问题也逐渐凸显。

对于各大头部平台企业而言，沉溺于存量市场的争夺并非长远之策。无底线地“烧钱”，只会不断压缩自身利润空间，扰乱产业链的正常运转和市场环境的稳定，这种模式终究难以持续。

竞争是市场经济的灵魂，但外卖大战中的各方应该“卷”的绝不只是价格，而是自身的转型升级。唯有回归服务本质，以理性竞争替代内卷式扩张，以技术创新驱动品质升级，才能真正实现行业的规范健康持续发展。

责任编辑：杨学萍　视觉总监：小犇