

注册营销公司、租下万平楼宇

魏桥造车又有新进展

2023年8月17日,魏桥集团与洛轲智能共同对外宣布签订战略合作协议,双方基于新能源汽车产业达成深度合作共识



作为铝材料制造龙头,魏桥集团进军新能源汽车领域明显更有“底气”。

◆见习记者 于婉凝 济南报道

山东魏桥创业集团有限公司(下称“魏桥集团”)在青岛的造车布局有了新进展。

4月23日,青岛市李沧区副区长胡文国做客青岛广播电台《行风在线》时表示,“魏桥集团准备在李沧区打造新能源汽车的全产业链,目前营销公司已正式注册;魏桥集团已租赁华澜·数智港12000多平方米的楼宇,正在进行装修改造,计划将研发中心迁入李沧区。下一步,李沧区将会与魏桥集团进一步加强沟通,引入更多资源项目,形成更深度合作。”

经济导报记者注意到,作为铝材料制造龙头,魏桥集团进军新能源汽车领域明显更有“底气”。在公司一系列举措下,其造车梦想正一步步走进现实。

陆续注册装备和营销公司

据企查查提供的信息,魏桥智行(青岛)国际营销有限公司(下称“魏桥智行”)已于2024年3月注册成立,注册资本为1000万元,注册地位于李沧区,法定代表人为陶涛,该公司经营范围包含新能源汽车整车销售、汽车销售、电车销售、汽车零配件批发等。

从股权结构看,北京汽车制造厂(青岛)有限公司(下称“北汽制造”)持有魏桥智行80%的股权,青岛富路英才企业管理咨询中心(有限合伙)持有其20%的股权。

早在2023年2月,北汽制造的控股股东青岛富路投资控股集团有限公司(下称“青岛富路”)的股

权结构发生重要变动,魏桥国科智行(山东)装备科技有限公司(下称“魏桥国科”)从陆付军手中取得青岛富路71%的股权,成为该公司控股股东,进而将北汽制造揽入怀中。

2023年7月18日,李沧区政府与魏桥集团合作签约,双方正式签署魏桥新能源汽车管理总部、新能源汽车中央研究院等4个项目的合作协议。

据微信公众号“李沧融媒”披露,上述4个合作项目中,新能源汽车管理总部项目以“轻量化、智能化、电动化”为核心竞争力,整车与零部件协同发展;新能源汽车中央研究院项目重点聚焦前瞻技术研究、核心技术开发及应用,助力李沧区构建全球领先的千亿级新能源汽车产业集群。

2023年7月31日,魏桥国科智行(青岛)装备科技有限公司注册成立,该公司注册地同样位于李沧区,注册资本为5000万元,法定代表人为陆付军,主营业务包含汽车零部件研发、技术开发、技术服务、电池销售、汽车零部件及配件制造等。股权关系显示,该公司由魏桥国科100%控股。

10亿美元战投洛轲智能

除了投资控股北汽制造,2023年9月,魏桥集团还斥资10亿美元战略投资上海洛轲智能科技有限公司(下称“洛轲智能”)。

公开资料显示,洛轲智能成立于2021年1月,是一家聚焦智能汽车技术创新、开发和服務的高科技公司,持续专注于智能底盘、智能座舱、智能驾驶、智能驱动、新能

源动力等高科技前沿领域。

根据经济导报记者此前采访,此次战略投资之前,魏桥集团就与洛轲智能有着密切的合作。

2023年8月17日,魏桥集团与洛轲智能共同对外宣布签订战略合作协议,双方基于新能源汽车产业达成深度合作共识。

2023年8月22日,由洛轲智能智慧赋能的极石汽车首款智能豪华车型“极石01”正式发布,其生产商正是北汽制造。业内普遍认为,极石汽车为洛轲智能、魏桥集团及北汽制造共同打造的智能化新能源汽车品牌。

2023年9月22日,极石汽车全国首家“城市基地”展厅正式登陆

上海金融街。彼时,魏桥集团董事长张波表示,“公司将继续加大投入,持续提升北汽制造的智能制造超级工厂能力,持续深度赋能极石汽车,并成为极石汽车的坚实后盾。魏桥集团将战略性投资洛轲智能,双方将展开全方位的深度合作。”

上述10亿美元投资到位情况如何?双方合作的长远计划是什么?经济导报记者曾致电魏桥集团,但对方并未予以回复;经济导报记者还曾多方联系洛轲智能方面以了解情况,但其公开资料中显示的3个号码,要么无人接听,要么有语音提示“您拨打的用户已关机”。

E| 延伸阅读

魏桥造车路线图

今年,魏桥控股的北汽制造将推出中国硬派越野技术最强的212新品;2025年,212将推出全铝车身的越野车产品……根据魏桥创业集团微信公众号近日发布的消息,魏桥创业集团造车敲定最新路线图。

若把时间拉长,可以发现,从传统材料生产企业向高端智能装备制造企业转变的过程中,魏桥创业集团对造车布局已久。

在去年1月滨州市举行的成就企业家梦想行动实施大会上,魏桥创业集团董事长张波曾在发言中表示,魏桥将抢抓新型轻量化新能源汽车产业发展机遇,在滨州规划布局新能

源汽车产业基地,形成新能源汽车整车生产及可循环铝车身、电池、电机电控等核心零部件制造产业集群。

随后,魏桥创业集团“造车”步伐加快。2023年2月,总投资105亿元的魏桥轻量化高端装备制造基地项目正式开工。该项目可年生产商用车、改装车总成10万套,其商用车全铝轻量化技术和绿色回收运营模式均为全国首创。2023年4月,魏桥创业集团实现对北汽制造的股权投资合作。彼时,魏桥创业集团的新能源汽车板块拥有滨州、青岛、临沂、德州、黄骅等多地优质资源。(贺晓菲)

销售成品油41.90万吨

泰山石油营收净利齐升

公司去年实现营业收入36.41亿元,同比增加18.61%;归属于上市公司股东的净利润3488.66万元,同比增加199.72%

◆见习记者 杨佳琪 济南报道

作为山东泰安最大的成品油经销商,在市场回暖的带动下,泰山石油(000554.SZ)交出了一份漂亮的2023年业绩答卷。

4月24日晚间,泰山石油发布2023年年度业绩报告,公司去年实现营业收入36.41亿元,同比增加18.61%;归属于上市公司股东的净利润3488.66万元,同比增加199.72%。同步公布的2024年一季度报告显示,公司业绩延续增长态势。

业绩大增近2倍

经济导报记者注意到,近四年以来,泰山石油的业绩稳定增长。财务数据显示,2020年至2022年,泰山石油营业收入分别为24.24亿元、28.00亿元、30.70亿元;归母净利润分别为728.80万元、921.47万元、1163.97万元。2023年,泰山石油在营业收入增长不到20%的情况下,业绩大增近2倍,难能可贵。

对于2023年业绩增长的原因,泰山石油曾在业绩预告中表示,市场整体形势发生变化,市场需求增加推动销量增长;政府持续加大成品油市场整治力度,客户回流,量效提升。同时,公司加大加能站投资形改力度,提升品牌形象,提高服务质量,在一定程度上提高了收入。

分产品来看,2023年泰山石油主营业务中,汽油收入25.35亿元,同比增长31.83%,占营业收入的69.63%;柴油收入10.03亿元,同比下降6.10%,占营业收入的27.54%。

值得注意的是,作为中国石化旗下公司,泰山石油的业绩表现不算抢眼,但从主要集中在山东泰安的业务来看,其在2023年业绩表现也算不错。

2023年,国际油价震荡波动,给国内成品油市场带来一系列挑战。在此背景下,我国成品油价格走势呈现出“10涨12跌3搁浅”的多元格局。

在年报中,泰山石油提到,公司主要从事成品油批发零售业务、车用天然气加气业务以及非油品业务。公司是山东泰安成品油最大经销商,市场占有率为33%。2023年公司累计销售成品油41.90万吨,全年实现销售收入36.41亿元,利润总额5584.57万元。

多次进行利润分配

经济导报记者注意到,泰山石油2023年度利润分配预案为:以2023年底总股本48079.33万股为基数,向全体股东每10股派发现金股利人民币0.23元(含税),共计派发现金红利1105.82万元(含税)。

据了解,泰山石油一向重视股东回报,此前,公司也多次进行利润分配。2022年,公司向全体股东每10股派发现金股利人民币0.15元(含税),共计派发现金红利721.19万元(含税);2020年,公司向全体股东每10股派发现金股利人民币0.10元(含税),共计派发现金红利480.79万元(含税)。

从泰山石油公布的2024年一季度报看,其业绩延续增长态势。具体来看,一季度公司实现营业收入8.42亿元,同比增长3.14%;实现净利润1853.66万元,同比增长144.28%。

在数字化转型方面,泰山石油也在加速推进。2023年,泰山石油累计建成充电站24座,车位252个,完成库站智能监控系统建设,安装油库雷电预警系统、人员定位系统等,提升安全管理智能化水平。

对于未来,泰山石油在董事会工作报告中表示,要深耕新能源赋能,植入新质生产力,构筑产业升级新赛道。紧盯新能源汽车充电市场需求,抢抓转型升级窗口期,以“智慧智能、业态融合”为奋斗目标,积极布局进入充换电等新能源业务,探索开发储能和LNG转型升级,构建“油气氢电服”多要素业务场景,加快新能源绿色低碳发展。

巩固风电光伏产业发展优势,持续扩大清洁低碳能源供应,积极推动生产生活用能低碳化清洁化,供需两侧协同发力巩固拓展绿色低碳转型强劲势头

