

招商走出去 项目引进来

荣成聚力打造电子信息产业集群

◆导报记者 于慧年
通讯员 李钟芸 刘凌玉

近日，荣成市召开全市工作动员大会，会议提出要聚焦“八个质量更高”，其中招商引资、产业发展、营商环境作为关键工作着墨颇多。荣成市将奋勇前进，不断开创“深蓝、零碳、精致、幸福”现代化建设新局面。

全线出击招大招强

3月6日，记者来到荣成市商务局国外招商服务科办公室，工作人员张龙正在细化完善2024年度荣成市产业链招商图谱，这份近100项的招商“金名片”涵盖了“5+2”七大产业链发展情况、市域优势资源、产业链招商方向、招商引资目标企业等内容，将会在3月底发放给全市各相关部门。

招商引资是推动重点产业延链补链强链的关键环节，也是助力经济高质量发展的源头活水。锚定“1123”工作体系，今年荣成市在制作完善产业链招商图谱之余，还统筹经济开发区、石岛管理区、好运角旅游度假区、专业招商部门、国企等各方力量，全线出击，招大招强。

2月27日至3月2日，荣成市招商小分队赴北京开展招商洽谈活动，先后拜访了清华大学核能与新能源技术研究院、京东方显示技术有限公司、北京能源国际控股有限公司等。“这次北上之行，由市级主要负责人带队，各相关部门参与，推进京能储能电站等已落地项目加快建设，深度探讨电子信息领域合作。”荣成市商务局招商促进中心副主任杨昊说。

走出去招商，项目才能引进

荣成市以核电装备与新能源产业链为牵引，“核、风、光、储、氢”新型能源体系加速完备，各类新能源项目频频列入省级规划

来。今年，荣成市市级主要负责人将开展22批次国内招商活动，同时组团出海招商，计划落地30亿元大项目3个以上，优化了考核办法，对三区和主要招商部门增加重大项目招引单项考核。

荣成市提前谋划，大力盘活闲置资源，引来发展活水。去年，荣成市利用闲置厂房、生产设备，招引江苏投资商落成永成新材料项目。走进项目施工现场，工人们正紧锣密鼓地推进各生产车间设备安装。“现在整个土建工程基本结束，主线设备也已到厂，预计6月底将正式投产。”山东永成新材料有限公司规划建设部部长刘钦润介绍。

七大产业链撑起发展脊梁

眼下，荣成市东部国管海域Q



图为荣成市某电机制造企业生产车间。

和R两处海上风电项目正有序推进，项目预计“十五五”期间投产，届时，每年可提供上网电量约100亿千瓦时，可满足约420万户家庭一年用电量。与同等规模的燃煤电厂相比，每年可节约标准煤约320万吨、减排二氧化碳约850万吨。

此外，总投资400多亿元的华能山东石岛湾核电厂扩建一期工程预计今年6月份正式开工；“国和一号”示范工程2台机组将于今年年底并网。

近年来，荣成市以核电装备与新能源产业链为牵引，“核、风、光、储、氢”新型能源体系加速完备，各类新能源项目频频列入省级规划。

3月6日，记者走进荣成电子信息产业园，一座座现代化厂房拔地

而起，一条条生产线满负荷运转，这里正致力于打造国内重要的消费类电子产品研发制造基地。

作为国内少数能生产用于高端电子产品的高精度注塑件的企业，中迅杰工业科技（荣成）有限公司将厂房直接建在了荣成电子信息产业园里，实现了上下游配套“零距离”。

电子信息产业是荣成七大产业链中增速最快的产业，依托歌尔科技、芯长征等龙头，引进中迅杰、蓝方舟等企业项目，同步推进电子信息配套产业园建设，产值由2022年初的不足5亿元发展到2023年底的300亿元。荣成市将继续加速园区运营和项目入驻，用三年时间打造年产值达500亿元的电子信息产业集群。

今年，荣成市将围绕七大产业

链，统筹推动传统产业、新兴产业、未来产业高质量发展，抢占新赛道，激活新动能。

传统产业向高端化发展。结合专业园区“园中园”建设等，推动技术、平台、厂房等资源共享共用，促进装备制造产业集群发展。海洋食品加工产业在深耕海洋预制菜产业基础上，聚力拓展保健食品、医药产业等新赛道，多维度提升产业链发展质量。

新兴产业向规模化发展。对电子信息、新材料、新能源等产业，发挥链主企业带动作用，积极引进产业链上下游项目，拓展与央企国企、优质资本等合作，不断提高产业发展的韧性和规模。

未来产业向协同化发展。立足核能产业发展基础，全力推动清华核研基地项目启动，加快高通量堆

等项目落地，引领产业发展，形成更多新质生产力。

厚植营商沃土引商来

去年，荣成市引进市内首家牙科种植体企业——天博卢德生物技术有限公司，这也是荣成市深入推进“荣归故里”的又一生动实践。

“许煜强总经理先前在上海发展牙科业务，他的老家在荣成，借着回家探亲的机会，我们邀请他参加‘荣归故里’活动，也让他最终下定决心将事业生根在家乡。”荣成经济开发区投资服务局局长王春晓介绍。

深入实施“荣归故里”计划，建成街镇“荣归故里”会客厅20处，集展示展览、会商洽谈等多功能于一体，架起乡情桥梁，畅通政企联系，已累计开展会商洽谈等活动260多次。开展“百企评部门”活动，围绕涉及优化营商环境24项指标，由445名企业负责人等对全市行业主管部门和相关单位履职服务情况进行测评，平均履职服务满意度达到98.06%。

持续扩大朋友圈与合作圈，打造投资洼地和人才高地。荣成市以“城市合伙人”的理念，邀请荣成本土、外地来荣、荣成在外等各类群体共同参与城市发展，建立“荣归故里”人才库，成立经济高质量发展咨询委员会，瞄准跨国公司、500强企业等客户资源，开展外出对接600多批次，叩开了众多强企的大门。

营造投资兴业的沃土，离不开政策、资金等要素保障。荣成市各产业链专班、相关部门不断完善服务工具箱，结合开展“金点子”献策等活动，广泛征求企业意见，办好服务企业“店小二”。

提前布局 深耕产业

威达机械钻夹头产销量世界第一

钻夹头，是电钻类工具上夹住钻头的关键部件。要想钻得深，就得夹得紧。钻夹头的性能决定着电钻等工具的品质。

在威海，如果提起钻夹头，本地市民便会脱口而出：“威达的钻夹头质量好。”究竟有多好？如今，博世、史丹利百得、牧田等全球著名品牌的电钻工具上，都用威达生产的钻夹头，该产品已连续24年产销量居世界第一。

近日，媒体记者走进山东威达机械股份有限公司（下称“威达机械”），探访这家精密夹具行业的龙头企业，感受企业发展的脉搏，讲述企业的创新故事。

威达机械总部位于威海临港区嵩山镇。行走其中，很难想象，世界上最大的精密夹具类产品产业化基地、国家重点数控机床产业化基地、工信部智能制造试点示范项目企业、工信部首批制造业单项冠军示范企业竟然诞生于此。

更难想象的是，这家拥有14家子公司、布局全球的企业还在干另一件大事，通过十余年的提前布局，其已经成为国内新能源储能电池包、汽车充换电行业的领跑者。

从暖气片到钻夹头

威达机械的展厅不大，里面展示着企业40余年的发展历史。

鲜为人知的是，威达机械的前身是一家濒临倒闭的乡镇企业。当时只有18名职工，全部资产仅有两万多元，主业是棉花生油和生产水泥管等。

“1984年，前董事长杨桂模成为企业的当家人，主导引进了散热器项目，我们就开始做暖气片。”威达机械办公室主任王久成介绍，最难的时候，企业账上一分钱都没有。为了生存下去，杨桂模还拿出了个人存折，但只有100多元。

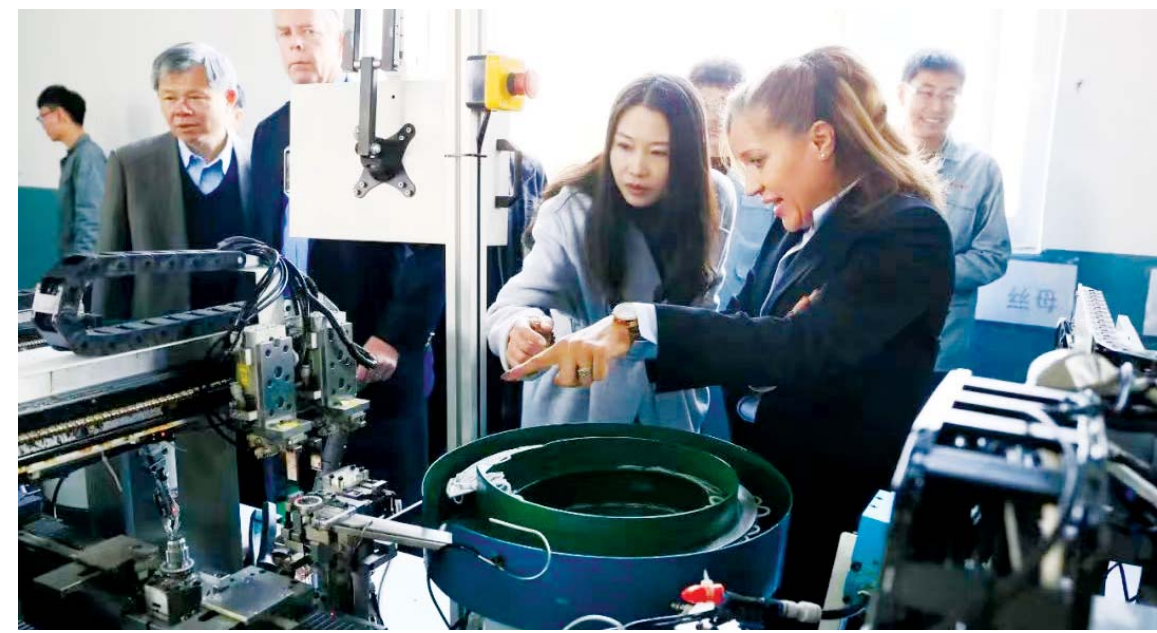
为什么从暖气片转向钻夹头？王久成介绍，因为当时生产经常用到电钻，钻夹头就成了一大消耗品。那时候的钻夹头基本依赖进口，价格昂贵，国内鲜有企业涉足。这让企业带头人杨桂模发现了商机。“既然这么贵，我们就自己造。”杨桂模说。就这样，威达机械自1987年引进钻夹头生产设备，开始研发生产钻夹头。

在2000年以前，高档钻夹头市场一直被欧美垄断，客户希望威达机械可以做出替代产品。威达机械生产的高档钻夹头样品虽然通过了各项测试，但批量生产后质量却不尽如人意。于是，经过全力攻关，产品质量稳定下来，最终企业如期交货。自此，威达机械正式进入高档钻夹头产品市场。

1991年，威达机械注册“孔雀牌”商标，建立了自己的品牌；1998年，在中国、美国、德国注册“PEACOCK”“WEIDA”等商标；2017年至今，威达机械已连续3届上榜工信部制造业单项冠军示范企业，还获得了中国驰名商标、厚道鲁商、泰山品质、好品山东等荣誉。

了解了威达机械的历史，再看展厅中那一排排各式各样的钻夹头，仿佛看见了企业走向世界的一串串“脚印”。

目前，威达机械钻夹头产品



包括钻夹头、扳手夹头两大系列1000多种规格，拥有150多项专利，远销80多个国家和地区。另外，威达机械还研发生产了开关、粉末冶金件、精密铸造件、锯片等多个产品，成为精密夹具行业里的著名企业。

去年，由威达机械研发生产的“18102A”型号钻夹头，因为外形小而美、自重更轻而成为国内爆款产品，一年就卖了700多个。威达机械生产副总监杨晓伟介绍，今年还有3款产品在3月份推出，主要发往欧美市场，预计总产值可达5000万元。

从乡镇小厂到单项冠军

生产一只鸡蛋大小的钻夹头，大约需要几十道工序。在威达机械，除了包装之外，其他工序已经全部可以由机器完成。其中，威达机械还实现了全自动磨

咀、测量，精度可以小于等于0.3毫米，这项自主研发的技术全球领先。

走进公司五车间，只见机械手在生产线上灵巧挥舞，一个个钻夹头随之排列而出。高端钻夹头全流程智能生产线技术改造项目投用后，可满足小批量、定制化高端订单需求，这条生产线每年可新增各类高端产品约550万件。

把一款产品做到极致，不是威达机械的最终目标。通过钻夹头向上下游延伸，威达机械正在多元化发展。

行走于钻夹头的各个车间，可以发现，几乎每条生产线的机床上都刻有同一个名字——济南一机。机床被称为工业航母，济南一机曾是国内机床行业“十八罗汉”之一。2013年，威达机械成功收购济南一机，由此进军中高端数控机床制造领域，向产业链上游发展。

两年后，威达机械投资近10亿元建设济南一机新厂区，引进大型关键技术设备，优化人才资源配置，以全系列高端机床产品打造出技术领先的汽车轮毂加工自动化生产线，强势进入汽车配件机床加工领域，系列产品市场反响良好。

威达机械“一业为主、多业并举、全面发展”的战略方针确立于2004年。那一年，企业在深圳证券交易所挂牌上市。威达机械董事长杨明燕说：“未来的世界，需要通过资源共享实现合作共赢。”

2010年，威达机械收购上海拜骋电器有限公司，迈出了战略并购的第一步；2013年，并购济南一机进军中高端数控机床制造领域；2016年，收购国内智能制造领域专业公司苏州德迈科电气有限公司。威达机械实现了从机械零部件制造到高端智能装备制造

从传统产业到新兴领域

在威达机械的展厅里，钻夹头产品琳琅满目，但摆在“C位”的却是新能源储能锂电池包产品。

“大到户外房车的储能电源、高尔夫球场的割草机，小到家里的扫地机器人等各种电动产品，都在向着更智能、更便捷、更环保的方向发展。”杨明燕说，威达机械也在持续加码布局新能源领域。

收购上海拜骋电器有限公司后，威达机械就开始拓展小功率锂电池应用生产场景，向储能电池包领域发起进军，致力于智能新能源储能电源、电动工具开关等领先技术的研发。今年，企业新落成的智能新能源储能电源自动化组装车间和新能源储能电源研发中心将正式启用。

如今，企业的锂电池包产品已从电动工具领域快速拓展至电动自行车、滑板车、特斯拉童车等轻型便捷交通工具、户外房车和扫地机器人等领域，并成为众多知名企业的供应商。

除了储能领域，威达机械还在充换电的赛道上奔跑。

2017年，威达机械“牵手”武汉蔚来，进军新能源汽车充换电赛道。如今，2300余座换电站遍布全球。双方的合资公司昆山斯沃普智能装备有限公司，已成长为新能源汽车换电站领域的领跑者。

如今，威达机械还要加速发展。威达机械相关负责人表示，公司将继续聚焦精密机械零部件制造、高端智能装备制造和新能源等核心业务领域，加快智能化、数字化改造升级，不断增强内生发展动力。

（杨妍）