

山东滨州,渤海之滨,黄河之州,九朝齐鲁重镇,境域横跨黄河两岸,近日,新华保险山东分公司20周年媒体开放日活动首站走进滨州。

从不到5000客户,到现在滨州寿险市场排名第四,从租赁办公场所到购置自有办公职场,并提出人力持续增长的“万人大业”,新华保险滨州中支成立18年来,遵循当地市场经济规律,以党建引领业务开展,以公益展现企业担当,探索出一条适合自己的跨越式发展之路。

### “农村包围城市”的惠民路线

李庄镇位于滨州市惠民县南部,是全国闻名的“绳网之乡”,新华保险滨州惠民支公司就坐落于此。

常明水是土生土长的惠民人,58岁加入新华保险成为一名保险代理人,17年的时间,他从一名农民变成一位说起保险知识头头是道的“专家级员工”。每个工作日的早上,75岁的常明水都会来到新华保险惠民支公司开早会,之后他会骑着自已的电动三轮车拜访客户,他的客户多是附近乡镇的农民和个体工商户。

“我认为保险业不神秘也不简单,能为老百姓送去保障,是一个神圣的行业。”凭借勤奋和诚信,“新华保险常明水”渐渐成为十里八乡老百姓投保时的首选“品牌”。

### 党建引领业务发展 公益展现企业担当

## 新华保险滨州中支的跨越发展之路

在惠民县,像常明水这样的新华保险代理人超过1000人。

“我们的营销队伍几乎覆盖惠民县16个乡镇社区及开发区、1163个自然村的销售网络,为56987名客户提供了更便捷、优质的寿险服务。”新华保险惠民支公司经理李光弟告诉笔者。

据了解,新华保险惠民支公司下辖惠民瑞祥部、姜楼营业部,该支公司依托农村市场,遵循当地市场经济规律,近年来重点规划新华村、新华镇,扩大新华保险在村、镇、社区的影响力,并确定了先乡村后县城的发展目标:先铺设覆盖16个乡镇街道办事处服务网络,后逐步深入县城各社区、单位,最终形成农村包围城市之势,“我们的目标是每个乡镇1个营业部,3年内做惠民保险市场第一名。”李光弟说道。

这样的底气来自团队人力的持续增长。据了解,近年来放眼新华保险滨州中支,惠民支公司人力增长率遥遥领先,架构持续健康裂变,2018年该支公司在册259人,2019年较2018年人力增长161%,部组数也由2018年的34个增长至2019年的55个,目前下辖三区13个营业部,人力规模破千人,在当地17家寿险公司中,市场份额排名第二。



新华保险滨州中支领导与定吕小学部分师生合影。

### 重视人力成长的“5201”目标

惠民支公司如此强劲的发展势头,无疑将为新华保险滨州中支实现“5201”目标写下鲜活的注脚。一个多月前,这家成立于2003年3月28日的险企三级机构,刚以一场乔迁仪式庆祝了自己18岁的生日。

4月20日,新华保险滨州中支党支部书记、总经理杨龙见在位于滨州市慧谷国际世贸中心的自有办公职场接受笔者采访时表示,新华保险滨州中支目前在滨

2023年实现人力翻番,成为万人中支,市场份额稳居第一集团。

为了实现这一目标,新华保险滨州中支制定的打法是扩大个险队伍。“我们不追求片面的保费增长,坚持推动人力成长。”在杨龙见看来,随着人力的增长,带动寿险业务的增长水到渠成。他告诉笔者,人力成长并非盲目的人海战术,而是重视核心人力的垂直成长。

新华保险滨州中支坚持的自下而上的晋升模式,正是造就“万人大业”的基础,根据新进保险代理人的发展需求,该中支为新人规划了两条职业发展路线,既可以选择个人发展路线,也可以入选鲲鹏项目带团队。“注重人力的培养和学习,持续推动核心人力的垂直成长,尤其是要把时间和精力放在推动绩优人员的成长上,我一直鼓励代理人要走出去,学习业内优秀团队的基因,不断发挥潜能持续进步。”杨龙见说道。

### 探索公益事业的长效机制

媒体开放日活动走进滨州当天,新华保险滨州中支党支部前

往位于滨州市经济开发区的定吕小学,为学校的孩子们送去了体育器材。

定吕小学校长李艳文告诉笔者,这不是新华保险滨州中支第一次用实际行动关心关爱学校孩子的成长。据了解,2020年6月1日开始,新华保险滨州中支党支部开始和定吕小学党支部开展共建,并有24名党员发起长期资助活动,用于资助定吕小学6名品学兼优的贫困学生午餐。

今年3月28日,新华保险滨州中支18周年庆当天,又发起“重新出发·益起成长”公益活动,将资助的学生增加到十名,资助款项全部来自党员捐款。

事实上,新华保险滨州中支正探索建立公益慈善事业的长效机制。一个党支部就是一个堡垒,该中支注重发挥党员的模范带头作用,以党建引领业务开展的同时,以公益展现企业担当,支持农村教育发展,关心农村学生成长,坚持服务社会、奉献社会的精神,连续多年向环卫工人送去保险保障,为困难家庭的孩子送去慰问和帮助。

笔者注意到,新华保险滨州中支的业务结构不断完善,截至今年3月,该中支新单期占比53.45%。这样高质量的发展,也揭开了新华保险滨州中支建设“大强美善”机构的序幕,正持续为新华保险“二次腾飞”,新华保险山东分公司“300亿元、10万人、行业分公司30强”的“313战略”贡献滨州力量。(新文)

## 当“坚持”成为抵御风险的暖心屏障

### ——太平人寿烟台中心支公司赔付烧伤客户66万元

2017年1月,M女士无意中在微信群聊中看到一则保险“小贴士”,其内容引起了她极大的兴趣,抱着填补知识盲区的心情,M女士添加了发布消息的这位“朋友”。

一条“小贴士”引发的投保发布小贴士的人是太平人寿烟台中心支公司的保险代理人贾经理。在观察了贾经理的微信朋友圈一段时间后,M女士开始线上咨询。从投保、被保险到险种分类,M女士问得很详细,了解得越多,越认可保险的风险保障作用。

几番交流后,出于对贾经理专业知识的认可,M女士于2017年3月在太平人寿烟台中支为自己购买了保额10万元的重大疾病保险及医疗保险;一年后又加保了5万保额的重大疾病和意外伤害保险。

“不签字就离婚,今天就要买上”

在给自己购买了商业保险后,M女士开始盘算为丈夫配置保险。M女士的丈夫是军人,身体状况良好,他对M女士购买保险未持赞同意见。

“大多数人在另一半不同意的情况下,都会放弃,但M女士一直‘锲而不舍’地做丈夫的工作”,M女士给丈夫投保经历让贾经理印象深刻,“她丈夫一直不同意,后来突然有一天,她给我发消息说她对象同意了,他们正在来我们公司投保的路上了”。

“和他说了好几次都不同意,昨天我跟他谈‘如果不签字,我就离婚。’”给丈夫的投保手续办理完毕,M女士和贾经理说道。后来,M女士又陆续为婆婆也配置了医疗险。保额也许不算多,但M女士说,“心里踏实多了”。

火海重生,第一句话是问“赔不赔”

2020年7月19日,贾经理在拜

访客户的路上接到一通陌生电话,“他非常着急地跟我说客户家里煤气罐爆炸了,电话那头还有救护车的声音”,打电话的人是M女士的哥哥。贾经理顾不上见客户,立即赶往医院。

贾经理在医院见到了烧伤严重的M女士,她看见贾经理来,第一句话就是:“贾姐,赔不赔?”贾经理赶忙安慰道:“好好治疗,我来帮你申请理赔。”

66万元理赔金为一家人带去生的希望

贾经理以最快的速度收集了M女士理赔所需资料,在提交理赔申请的第三天,太平人寿赔付了M女士15万元的重疾理赔赔款。在M女士后续治疗中,太平人寿又先后三次赔付了医疗险理赔金共计51.61万元。

4年前那条“小贴士”引发的投保,共为M女士送去了66.61万元的保险理赔金,也给她们一家人带去了生活的信心。(德罡)

## 建行济南章丘眼明泉支行:员工见义勇为处置突发火情

近日,在建行济南分行章丘眼明泉支行附近,一名业主停放在路边的车辆突然发生自燃,火势汹汹,情况十分紧急。值班保安王增民率先发现情况,立即大声呼喊:“车着火了,危险。”危急时刻,该支行员工左孝庆、刘佳豪不顾自身安危,冒着汽车可能爆炸的风险,抄起营业大厅内灭火器迅速冲向自燃车辆。同

时,其他工作人员做好大厅内的秩序维护工作,保护财产,疏散人群。

救火现场,该支行员工临危不乱、从容处置,十分钟时间,大火被成功扑灭,化险为夷,未造成更大的损失。围观群众对该行员工关键时刻迅速、果敢、专业的行为纷纷点赞。业主被该行员工见义勇为的行为深深感动,

并于4月26日上午,携家人到该支行表示衷心感谢与高度赞扬。

本次突发火情的成功处置,一方面充分体现了建行员工的英勇无畏与责任担当,另一方面反映了建行在安全演练培训上所做的扎实工作。下一步,该支行将进一步强化安全培训演练,提高员工处置应对突发事件能力,保障网点安全。(鲁启轩)



无棣县电子商务行业协会丢失社会团体法人登记证书(正副本)(统一社会信用代码:51371623MJF018071T),特此公告。

## 东营市自然资源和规划局垦利分局国有建设用地使用权挂牌出让公告

东自然资规垦分告字[2021]4号

置一年以上的; 5、违背出让合同约定开发利用土地的。

三、本次国有建设用地使用权挂牌出让在互联网上交易,即通过东营市公共资源交易系统——国土资源网上交易系统(以下简称“网上交易系统”)进行。凡办理数字证书、符合竞买资格、按要求足额交纳竞买保证金及预付款

的申请人,均可参加网上挂牌交易活动。

四、本次挂牌出让地块的详细信息和具体要求见出让文件。申请人可于2021年5月10日至2021年5月28日登录网上交易系统查询下载,按出让文件规定的操作程序参加竞买。

五、申请人可于2021年5月10日至2021年5月28日11:00时(以网上交易系统服务器时间为准,下同)登录网上交易系统提交竞买申请并交纳竞买保证金及预付款。交纳竞买保证金及预付土地款按网上交易系统提示操作,截止时间(到账时间)为2021年5月28日11:00时。

六、网上挂牌报价开始时间为2021年5月21日9:00时,截止时间为: 2020-26号地块:2021年5月31日9:00时; 2021-8号地块:2021年5月31日9:05时。

七、其他需要公告的事项

1、网上交易有关要求等其他相关情况详见出让文件。若有变更以出让前最后更改为准。

2、申请人可自行实地踏勘出让地块。

3、申请人对出让文件有疑问的,可在挂牌活动开始前向垦利区土地评审交易中心咨询。

垦利区土地评审交易中心地址:东营市自然资源和规划局垦利分局622房间

联系人:张女士 李先生 联系电话:0546-2562625

4、CA数字证书按《东营市国土资源局关于办理国有建设用地使用权矿业权网上交易CA数字证书的公告》办理。

5、因竞买人使用的计算机遭遇网络堵塞、病毒入侵、硬件故障或者遗失数字证书、遗忘或者泄露密码等原因不能正常登录网上交易系统申请、报价、竞价的,后果由竞买人自行承担,网上交易活动不中止。

由于不可抗力互联网可能出现不稳定情况、网上交易时间的变更、交易数据被他人篡改等,东营市公共资源交易中心应采取积极补救措施,但不承担由此产生的后果和责任。

6、东营市公共资源交易网-国土资源网上交易系统:http://218.58.213.109

东营市自然资源和规划局垦利分局 2021年4月30日

序号	位置	出让面积	规划用途	出让年限	规划设计条件			起始价	保证金	预付款	加价幅度	备注
					容积率	建筑密度	绿地率					
2020-26	帝纱路以南,开发区路以西	42236	城镇住宅用地	70	1.0-1.3	≤25%	≥30%	8110	1620	6490	80	
2021-8	民丰大道以东,同兴路以北	87742.2	城镇住宅用地	70	1.0-1.2	≤20%	≥35%	17110	3420	13690	170	

## 中国长城资产管理股份有限公司山东省分公司对山东金汇集团有限公司等6户债权处置公告

中国长城资产管理股份有限公司山东省分公司(以下简称“我公司”)拥有的山东金汇集团有限公司等6户债权进行处置,债权总额为46,755.90万元,其中:债权本金38,493.56万元,利息8,262.34万元(截至2021年3月20日,下同,2021年3月20日之后产生的利息,以及与不良贷款债权相关的从权利亦在本次处置范围内,利息计算最终以合同及法院判决为准)。债务企业位于临沂市。

关于上述债权资产的具体担保方式、诉讼、抵押及查封资产等详细情况以及主债务人情况,详见我公司网站(http://www.gwamcc.com)刊登的处置公告或与我公司有关部门接洽查询。

处置方式:上述债权可单

户、组包、整包以债务减免、协议转让、拍卖、金融资产交易所挂牌转让或其他处置方式进行处置。

交易对象:具有完全民事行为能力、支付能力的法人、组织或自然人(国家公务员、金融监管机构工作人员、政法干警、金融资产管理公司工作人员、国有企业债务人管理人员、参与资产处置工作的律师、会计师、评估师等中介机构人员等关联人或者上述关联人参与的非金融机构法人以及参与不良债权转让的金融资产管理工作工作人员、国有企业债务人或者受托资产评估机构负责人员等有直系亲属关系的人员除外)。

交易条件:一次性或分期付款。

公告发布日期:2021年4月30日

有效期限:自本公告发布之日起20个工作日内有效。

以上信息仅供参考,具体债权情况最终以借据、合同、催收通知书、法院判决书、调解书、裁定书、相关部门产权登记、工商管理部门登记等有关法律资料为准,请投资者自行调查判断并自行承担购买债权后可能存在的风险。

上述债权自本公告发布之日起至公告有效期届满日受理对上述债权资产相关处置的征询和异议,以及有关排斥、阻挠征询或异议以及其他干扰资产处置公告活动的举报。

受理公示事项 联系人:薛杰 联系电话:0531-82079789 传真:0531-82079799 联系地址:济南市经七路168号银河大厦 邮政编码:250001

分公司监察审计部门联系人:林婷婷 联系电话:0531-82079768

中国长城资产管理股份有限公司山东省分公司

单位:万元				
序号	主债务人	债权合计	债权本金	收购利息
1	山东金汇集团有限公司	5,482.93	4,850.00	632.93
2	山东金汇集团有限公司	9,342.06	7,385.55	1,956.51
3	山东泰宗集团有限公司	2,285.39	2,000.00	285.39
4	临沂金海汇科技有限公司	13,070.95	10,990.00	2,080.95
5	临沂金海汇陶瓷有限公司	1,529.17	1,298.00	231.17
6	临沂科瑞泰钢管有限公司	15,045.40	11,970.01	3,075.39
	合计	46,755.90	38,493.56	8,262.34