



5G低价套餐渐行渐近

98元套餐打6折，应用场景有望加速落地

目前,除了套餐费用高外,没有适合的场景也在阻碍着5G的发展。而反过来说,随着5G应用场景越来越多,也将推动5G用户大幅增加



运营商虽然没有对5G套餐价格进行调整,但对套餐给出了折扣,同时增加了一些家庭套餐 刘勇 摄

◆导报记者 刘勇 济南报道

随着基站越来越多,5G已经大步走进了人们的视野中。连日来,经济导报记者在调查中发现,目前三大运营商的5G套餐价格有所松动,部分高价套餐通过参与活动价格降低,套餐内的流量也可以适当增加。

接受经济导报记者采访的业内人士指出,随着5G实现SA

商用,未来运营商也会推出低5G价套餐。

“目前来看,除了套餐费用高外,没有适合的场景也在阻碍着5G的发展。随着5G用户逐渐增多,各种5G应用场景也会加速落地。而反过来说,随着5G应用场景越来越多,也将推动5G用户大幅增加。”互联网独立分析师江林表示,“这是相辅相成、共同发展的结果。”

客服忙于推销5G套餐

最近,很多人都感受到,运营商的客服比以往更热情了,他们隔三差五给用户打电话,推销5G套餐。济南的余先生告诉经济导报记者,他最近频频被客服“骚扰”,为此,他不得不拒接客服电话。

但是,余先生似乎躲不过,即便不接听客服电话,运营商还是会以短信的方式送达。在他看来,目前的4G网络已能满足他的需要,对5G的需求并不迫切。另外,5G套餐资费太贵。

4G时代,三大运营商曾大打价格战,但是,到了5G时代,三大运营商的思想空前统一,即放弃价格战,确保利润。目前来看,三家运营商的5G套餐资费都差不多,经济导报记者在调查中发现,不少使用5G手机的用户并没有更改手机套餐,仍在用4G套餐。市

民周晓峰就是其中之一。据经济导报记者了解,周晓峰早在去年10月份就更换了一部5G手机,但仍在使用4G的套餐。

“我现在是5G手机+4G套餐模式,感觉也挺好的,没必要升级到5G套餐。”周晓峰表示,“平常就是刷刷小视频,看看小说,对于我来说,4G套餐就能满足日常所需。”

“中国联通几乎每个月都给我打电话,让我升级到5G套餐,我一直没同意。”实际上,除了能满足日常所需外,价格才是阻碍周晓峰升级5G套餐的主要原因。

据经济导报记者了解,目前周晓峰使用的是99元的冰淇淋套餐,属于中国联通的集团大客户,每个月只需要交30元钱就可以了。“现在5G套餐动辄100多元,和我30元的 unlimited 4G套餐相比,还是我现在的合适。”

58元可享受98元套餐

经济导报记者在调查中发现,目前,三大运营商虽然没有对5G套餐价格进行调整,但对套餐给出了折扣,同时增加了一些家庭套餐。

“我刚升级了5G套餐,很合适。”市民刘刚说,“98元的套餐,我每个月只要交58元就可以享受到。”

据刘刚介绍,此前他使用的是78元的4G套餐,内含6G流量和1000分钟通话时长。而新换的5G套餐则是98元的,可以享受20G流量500分钟通话时长。从表面看,刘刚升级到5G套餐,费用是增加了,但实际上,费用反而降低了。

“因为我这个号码使用的时间比较长,可以直接优惠20元,

相当于78元,然后还参加了一个预存话费的活动,每个月返还20元,相当于每个月我只要交58元就可以了。”刘刚解释说,“此外,在套餐内20G流量基础上,再赠送10G流量,和128元的套餐相当。”

经济导报记者大体测算了一下,如果按照98元套餐档计算,刘刚的套餐相当于打了6折;如果按照128元的套餐档计算,相当于4.5折。

“针对老客户,我们推出了不同价位的5G套餐,推荐使用89元的套餐。”在中国联通一家营业厅,工作人员这样介绍。

经济导报记者注意到,中国联通还推出了不同价位的家庭套餐。如交699元办理239元的5G套

餐,赠送1部5G手机,套餐内流量为80G,外加1000分钟通话时长,还可以带副卡,此外还有路由器和高清机顶盒。此外,中国联通还推出了一款入门级的5G套餐,价格为49元,但只包含有100分钟通话时长和10G流量。

在中国电信一家营业厅,工作人员根据经济导报记者目前使用的套餐,推荐了一款融合套餐,“可以考虑这个90元的套

餐,1000分钟通话和30G流量。按照您的使用年限可以优惠20元,也就是每个月交70元就可以了。”

“目前来看,随着基站的数量大幅增加,运营商的套餐价格也会随之降低,未来也会出现低价5G套餐。”江林表示。

三大运营商近期也表示,将优化更多价位区间的5G套餐,以促进5G产业发展。

应用场景加速落地

经济导报记者在采访中了解到,无论是5G用户还是“5G手机+4G套餐”用户,都在热盼5G的应用场景。

大多数用户感觉不到4G套餐和5G套餐的区别,不管是看视频,还是刷新闻。5G和4G的区别,只有在下载大容量的App和视频时,才有体现。“一分钟下载一部电影,还是一秒钟下载一部电影,对我的体验并没有太大的差别。”刘刚表示。

“从前几代通信技术的发展来看,产业链各环节的成熟顺序将依次是:终端、网络、应用。结合现在的5G时代,目前也就终端基本成熟,网络逐渐成熟,至于应用根本没有。”江林表示。

在他看来,5G要想可持续发展,就必须找到自己的“杀手级应用”。只有如此,5G才能进入市场的自我调节阶段,实现用营收覆盖成本的良性循环。

经济导报记者注意到,在推动5G发展的道路上,应有场景也在加速落地。

对于消费者来说,最先接触

到的将是5G消息,这是手机短信的颠覆性升级,最快将在今年二季度面市。5G消息集图片、音频、视频、位置、联系人等功能于一身,操作便捷智能。例如带链接的短信,现在需要点击链接跳转浏览器,5G消息则可直接打开;查询银行账户信息,可在5G消息内直接操作,无需下载银行App或关注微信公众号。

此外,飞机上万米高空可以看高清直播。中兴通讯联合中国商飞推出世界首个5G ATG解决方案,今年有望在京沪、京广、京蓉、沪蓉等航线应用。

江林告诉经济导报记者,5G+VR/AR有一大波新设备新内容在路上,普遍特点是穿戴更加轻便,可与手机即插即用、内容更具沉浸感,让用户解锁更多新玩法,深圳的亿境、博乐、海菁、惠牛等VR/AR新锐均引发市场关注。

“5G场景落地的同时也将推动5G的发展,这是一个相辅相成的工作。”江林表示,“一旦出现爆款应用,那么5G又会发展到一个新高度。”

新闻同期声

项目超过1100个,有很多非常好的应用场景。

他指出,下一步,要在产业基础上进一步夯实。在深化融合应用方面,推动各行业技术创新。另外要扩大开放合作。5G的发展包括研发、建设、应用都需要加强国际交流合作,在新的过程中要营造全球协作的产业生态,营造更加安全、更加开放、更加互信的发展环境,5G的创新成果要让全球都感受到。

(代睿)

工信部：5G流量还要再降价

近日,国新办举行工业和信息化发展情况新闻发布会,工信部部长肖亚庆在发布会上表示,我国5G用户移动网络接入流量较4G用户高出约50%,单价也降到了每GB4.4元,近两年下降了46%,未来还会进一步下降。

据介绍,我国建设了超过71.8万个5G基站,5G的投资也超

过了几千亿,现在已经基本覆盖全国所有的地级以上城市,独立组网模式规模部署,我国充分发挥网络切片等技术优势提供大宽带、低延时等方面的服务。用户规模也快速攀升,5G终端连接数超过了2亿。

肖亚庆介绍,去年手机终端出货量达到1.63亿部,上市的新机型款式218种,量很大。创新应

用日益丰富,在消费领域,5G+超高清、5G+AR/VR等技术应用非常广泛,像游戏娱乐、赛事直播、居住服务等领域都在探索和实践。教育、医疗应用5G+人工智能+大数据技术,提供服务。去年疫情防控,我们的家庭教育、智慧医疗都得到了更大的发展。我国近两年“5G+工业互联网”的发展非常迅猛,全国在建

IPO保荐成上市监管重点

<<上接1版

如一则处罚信息中显示,陈万里、赵峰在担任鲁华泓锦首次公开发行股票并上市保荐代表人过程中,未勤勉尽责,对发行人应收款项、固定资产、股权变动等情况的核查不充分,被出具警示函。

经济导报记者注意到,鲁华泓锦已尝试了多次IPO,陈万里、赵峰任保荐代表人时,是公司2018年首次尝试IPO。彼时,招股书显示,鲁华泓锦位于淄博市张店区,是一家专业从事新型高分子材料研发、生产和销售的高新技术企业。然而,公司在2019年就被证监会采取了出具警示函的监管措施,这是因为证监会发现,鲁华泓锦在申请首次公开发行股票并上市过程中,存在未对有关固定资产进行减值测试、部分固定资产入账价值不准确、部分修理费确认不及时、部分政府补助的会计处理不恰当、收入确认会计政策及应收票据的信息披露与事实不符等问题。

随后,鲁华泓锦称因需要对相关事项进一步落实、整改和规范,向证监会申请撤回递交的申请材料,其第1次IPO之旅也就按下“终止键”。

而作为头部券商,中信证券收到的罚单也与IPO项目有关。

其中一件是因为在保荐深圳市亚辉龙生物科技股份有限公司科创板IPO申请过程中,提交的申报材料存在财务数据前后不一致,披露口径出现明显差异,信息披露内容前后矛盾,未履行豁免披露程序,擅自简化披露内容等方面问题。中信证券因此被证监会出具警示函,并责令对内部控制制度存在的问题进行整改,并将整改情况的报告报送证监会。

另外一件则是由于个别首次公开发行保荐项目执业质量不高,存在对发行人现金交易等情况关注和披露不充分、不准确,对发行人收入确认依据、补贴可回收性等情况核查不充分等问题,被证监会要求责令改正。

对此,受访投资人士也表示,近期IPO项目“一查即撤”事件频发,券商等中介机构作为市场“看门人”,应归位尽责,把好关口。监管层加强对中介机构的执法力度,也是为了规范中介机构行为,引导市场健康发展。

东方证券首席经济学家邵宇表示,中介机构是整个资本市场的核心关键,应当诚实守信、勤勉尽责,对相关信息披露文件的真实性、准确性、完整性承担相应责任。监管部门也要压实中介机构责任,对违法违规进行从重处罚、追责。

中国长城资产管理股份有限公司山东省分公司对潍坊市海化百货有限公司债权项目处置公告

中国长城资产管理股份有限公司山东省分公司(以下简称“我公司”)拟对持有潍坊市海化百货有限公司债权进行处置,债权总额合计人民币1654.93万元,其中收购贷款本金1492.95万元,收购利息66.19万元,孳生利息95.79万元(收购利息计算截至基准日2020年3月31日,孳生利息自2020年4月1日计算至2021年3月20日,之后利息、罚息等依合同约定和法律规定计算。利息计算金额由于计算方法等原因与实际金额可能存在误差,具体依合同约定和法律规定计算为准)。担保方式为抵押、保证。债务企业所在地潍坊市滨海经济开发区。

抵押物为潍坊市海化百货有限公司位于滨海经济开发区海源街中段路北隆源商厦1号楼房产7536.04平方米及批发零售用地4076平方米。保证人李学武、刘志清。

关于上述债权资产的具体担保方式、诉讼、抵押及查封资产等详

细情况,请见我公司网站(www.gwamcc.com)刊登的处置公告或与我分公司有关部门接洽查询。

处置方式:债务减免、协议转让、拍卖、要约邀请竞价转让、挂牌转让及其他处置方式。

交易对象:具有完全民事行为能力、支付能力的法人、组织或自然人(国家公务员、金融监管机构工作人员、政法干警、金融资产管理公司工作人员、国有企业债务管理人员、参与资产处置工作的律师、会计师、评估师等中介机构人员等关联人或者上述关联人参与的非金融机构法人以及参与不良债权转让的金融资产管理公司工作人员、国有企业债务人或者受托资产评估机构负责人等有直系亲属关系的人员除外)。

交易条件:一次性付款。

公告发布日期:2021年4月7日。

有效期限:自本公告发布之日起10个工作日内有效。

上述债权信息仅供参考,最终以借据、合同、法院判决等有关法律文书为准;企业资产情况仅供参考,以实际情况为准,请投资者自行调查判断并自行承担购买债权后可能存在的风险。

上述债权自本公告发布之日起至公告有效期届满日受理对上述债权资产相关处置的征询和异议,以及有关排斥、阻挠征询或异议以及其他干扰资产处置公告活动的举报。

受理公示事项联系人:薛经理
联系电话:0531-82079789
传真:0531-82079789
通信地址:济南市经七路168号
邮编:250001
分公司监察审计部门联系人:林经理

联系电话:0531-82079768

中国长城资产管理股份有限公司山东省分公司