

回复函中透露投资策略

世纪天鸿欲抢购“名师IP”

“名师IP”往往都自带流量。无论这些“名师IP”在哪个平台，通常都会有一大批追随者。很多教育产品的首次购买者，更是因为“名师IP”的口碑而消费



世纪天鸿本次募投项目拟建设教育内容AI系统，借此入局教育信息化行业

◆导报记者 杜海 济南报道

日前，世纪天鸿(300654)因定增申请收到了深交所问询函，公司于2月4日就此进行了回复，并详细阐释了打造“教育内容AI系统建设项目”的必要性。

经济导报记者注意到，世纪天鸿此番募集资金投向，还包括“名师IP”项目。其拟动用2000万元，购买40个初中及高中“名师IP”。在世纪天鸿看来，“名师IP”的购买，能够带来增量业务，也能够借此加快公司产品、品牌的推广。

入局教育信息化行业

据悉，世纪天鸿拟向特定对象发行股票数量不超过5460.97万股，拟募集资金不超过4.62亿元，在扣除发行费用后将全部用于“教育内容AI系统建设项目”。

上述项目总投资金额约为5.6亿元。其中，公司自有资金投入4260.73万元，占项目总投资金额的7.61%；募集资金投入5.18亿元(其中，4.62亿元为本次募集资金投入，占项目总投资金额的82.47%；5558.23万元为前次募投变更投入，占项目总投资金额的9.92%)，占项目总投资金额的92.39%。

本次募投项目拟投入的设备，主要作为阅卷系统，用于采集学生的学习数据，为分析学生行为数据和结果数据提供素材；拟布置的云服务器以及购置的软件，主要为教育内容AI系统提供硬件以及软件支持；拟进行的技术研究及平台建设，主要是为了搭建教育内容AI系统而支出的内容研究人员及系统开发人员费用。上述投入所形成的丰富的优

质题库资源，为教育内容AI系统提供了底层数据支持。该系统是实现海量题库与人工智能技术相结合的平台，募投项目在各个方面的支出与投入，均为搭建教育内容AI系统不可分割的部分，具备其合理性和必要性。

世纪天鸿表示，公司作为内容服务提供商，多年深耕教育培训市场，并塑造了以“志鸿优化”为代表的国内教辅图书知名品牌。本次募投项目拟建设教育内容AI系统，借此入局教育信息化行业。通过“平台+内容”效应，可以保证用户黏性，实现线上线下协同发展。

“名师IP”往往自带流量

值得注意的是，世纪天鸿募集资金投向，还包括“名师IP”项目。

“本次募投项目主要集中于教育领域，教育领域中的‘名师IP’，是教育知识产权与名师个体的有机结合。”世纪天鸿介绍，所谓“名师”，主要指在某个区域范围内具有一定知名度的著名教师，该教师通常在区域内重点学校或教育机构任教，或在教育行政部门、科研单位从事学科教育研究工作，其在所在区域的教师、学生群体中具有一定影响力。“名师IP”指前述名师相关学科教育内容的输出，包括但不限于音视频课程、讲解文字、练习题、课件等。“名师IP”的投入不仅有助于本次募投项目顺利实施，也有助于公司进一步巩固在教育内容领域的竞争优势。

根据世纪天鸿的规划，公司拟购买初中“名师IP”20个，所需费用1000万元；购买高中“名师IP”20个，所需费用1000万元。

目前，该公司主要业务集中于K12基础教育领域，为中小学师生提供学习和备考解决方案。尽管其已积累了海量的优质教育内容资源、题库资源，但面对庞大的个性化需求市场，公司还需要不断丰富教育内容，补足在不同年龄段、不同学科中的资源短板。而“名师IP”的投入，有助于丰富公司的教育资源储备。

“‘名师IP’往往都自带流量。无论这些‘名师IP’在哪个平台，通常都会有一大批追随者。很多教育产品的首次购买者，更是因为‘名师IP’的口碑而消费。”业内人士介绍，品牌对教育企业至关重要，而“名师IP”对于很多企业而言，是品牌重要的组成部分。

“公司可以将品牌、内容等方面的竞争优势，与购买的名师IP优势相结合。”世纪天鸿称，名师IP能够和终端有效互动，增加品牌黏性，从而带来更大的商业价值。公司在教辅图书业内耕耘多年，建立了相对稳定的外聘作者库，与500余名作者保持着合作关系，外聘作者多为山东、浙江、安徽、江苏等地教育研究单位的教研员和一线教师等，其中不乏可供备选的“名师”。此外，在互联网等基础设施已经逐步普及的情况下，与名师IP合作的地域空间限制已逐步消除。

延伸现有教育产业布局

经济导报记者查询获悉，世纪天鸿的前次募投项目系“教育云平台项目”，公司原拟通过建设该项目，以互联网和移动互联网为入口创建教育云平台，提供全方位的管理、教学、资讯及学习产品和服务，实现教育信息化

与数字化。但在具体项目执行中，由于该项目立项较早(2016年6月完成备案)，且行业趋势变化及技术更新迭代较快，原募投项目建设内容已无法匹配行业相关技术升级迭代的进程及发展趋势，较难提升公司整体竞争优势。同时，由于市场环境发生变化，导致该项目按原计划实施的必要性和可行性均降低，若仍按原有规划来推进项目实施，公司可能面临募集资金投资风险。

世纪天鸿于2020年11月23日召开第三届董事会第四次会议，于2020年12月9日召开2020年第二次临时股东大会，上述会议审议通过了《关于变更募集资金投资项目的议案》，根据公司业务发展的需要及市场环境的变化，公司变更首次公开发行募集资金投资项目“教育云平台项目”，并将该项目尚未投入的募集资金5558.23万元(含利息)，变更用于“教育内容AI系统建设项目”。

世纪天鸿表示，在“互联网+教育”的背景下，公司将充分发挥在教辅行业中的竞争优势，抓住教育和互联网融合的发展契机，以内容为核心加快推进线上线下业务的结合，创新商业模式，拓展衍生产业形态，延伸现有教育产业布局。上述募投项目结合公司长远战略规划与业务布局，为学校及学生提供数字教育全流程的个性化服务及解决方案。

股权结构显示，任志鸿持有志鸿教育65.91%股份，系志鸿教育的控股股东，其通过志鸿教育间接控制世纪天鸿46.71%股份，并担任世纪天鸿董事长，为世纪天鸿的实际控制人。世纪天鸿自成立以来一直由任志鸿所控制，实际控制人未发生变化。

市公司数量占规模以上工业企业数量的比重为1%，利润总额占比却超过44%。

“山东应通过扶持‘小巨人’企业，加速提高上市公司数量和质量，服务科技创新和高质量发展，打造发展新引擎。”留德高级人才、山东金翔宇企业管理咨询有限公司副总经理单翔表示。

陈家琰表示，应把握注册制带来的机遇，推动优质企业首发上市，引入“源头活水”；重点支持独角兽、瞪羚、单项冠军、专精特新“小巨人”等企业登陆科创板、创业板；推动中小企业新三板挂牌，早日对接资本市场，实现转板上市。

“我们也在帮助山东的存量上市公司做优化，发挥上市公司的资本、技术、人才、信用优势，尤其是通过搭建国际化科研合作渠道，为企业发展再添动力。”在单翔看来，山东还应引导和支持“小巨人”企业共性需求和本地产业发展特点，因地制宜制定培育计划和扶持措施，在服务体系、人才引进、财税支持、国际合作等方面推动配套政策细化落地。

百亿直补力挺“小巨人”上市

<<上接1版

作为一家专门从事高性能热塑性弹性体(TPV)、改性塑料、色母粒等产品研发、生产、销售与服务的高新技术企业，道恩股份在TPV领域深耕近20年，同样获评国字号“小巨人”企业。道恩股份相关负责人介绍，这不仅体现了国家对于中小企业的悉心扶持与培育，也是对公司经营管理水平和技术实力的认可与鼓励。

统计显示，专精特新“小巨人”企业平均研发强度(研发经费支出占主营业务收入比重)为6.4%，平均拥有发明专利近12项。其中，近170家企业的产品填补了国内空白，超过70%的企业设有企业技术中心或企业工程中心。对比同期，2020中国企业500强的平均研发强度是1.61%。“小巨人”企业平均研发强度是其近4倍，足见这类企业的成长性和创新性。

破除“成长的烦恼”

“小巨人”企业虽强，并非没有短板。处在高速成长期，这些企业常常面临“成长的烦恼”，包括融资难融资贵、发展环境待改善、协同创新需加强、产业配套

和国际竞争力不够强等。

“对于高新技术企业而言，技术创新是核心竞争力，大量的研发投入必不可少。”4日，济南市一家高科技企业负责人李爱国给经济导报记者算了笔账，2019年公司研发费用投入4000万元，到2020年下半年追加投入到7000万元。“在增加研发费用的同时，我们不得不考虑原材料成本上涨、新建厂房等多方面因素。”李爱国表示，国家力挺民营企业发展，随着深挖减税降费空间、强化融资支持等政策进一步落实落地，也让企业稳定经营、转型发展、研发升级增强了信心。

“我们2019年就享受到社保、税收优惠等减免，加上研发费用加计扣除，为公司节省了400余万元的支出。”李爱国介绍，2020年下半年，企业业绩逆势增长，还增加了生产设备，这背后离不开政策的大力支持。

资本加持带来的最直接影响是项目数量和核心技术的突飞猛进。邢帆介绍，2017年7月，山东开来资本管理股份有限公司以投保贷的形式向汇君环能输入资本，此后，汇君环能迅速发展，并获得B轮融资。如今，汇君环能已具备了强

大的资本实力，股东包括开来资本、农高集团、劲邦资本等，并且提前启动上市进程。

根据《通知》，此次国家拿出百亿奖补资金，主要用于支持企业加大创新投入，加快技术成果转化产业化应用，推进工业“四基”领域或制造强国战略明确的十大重点产业领域“补短板”和“锻长板”，加快企业上市步伐。

中国新经济发展研究院金融学院副院长何英盛在接受经济导报记者采访时表示，专精特新“小巨人”企业具有较好的成长潜力，但这类企业往往在发展初期从银行获得信贷的能力较弱，需要资金支持和政策扶持。《通知》提出给予这类企业资金奖补，可助其发展壮大、做优做强；支持其加快上市，则有助于这类企业拓宽直接融资渠道。

打造发展新引擎

当前，上市公司已成为推动区域经济高质量发展的有力“引擎”。山东证监局党委书记、局长陈家琰表示，2020年，山东省境内上市公司229家，总市值3.24万亿元；2020年前3季度，全省上

资本动向

鲁泰A修正业绩预告引联合资信关注

导报讯(记者 杜海)鲁泰A(000726)4日晚间披露，联合资信日前发布了关于鲁泰A2020年度业绩预告修正的关注公告，该机构将及时评估并揭示此事项对公司主体及存续债券信用水平可能带来的影响。

根据鲁泰A较早之前披露的《2020年业绩预告》，其预计2020年度归属于上市公司股东的净利润变动幅度为94.95%至96.46%，归属于上市公司股东的净利润变动区间为3500万至5000万元。1月底，鲁泰A又发布2020年业绩预告修正公告，预计2020年度归属于上市公司股东

的净利润为9000万至1.35亿元，同比变动幅度为85.83%至90.55%。

对于业绩修正的原因，鲁泰A表示，公司持股的荣昌生物报告期内在香港联交所上市以及其他金融产品期末公允价值变动，导致公司期末持有的金融资产公允价值变动，增加了当期收益。该项因素的影响为非经常性损益，预计影响3500万至4000万元；公司去年第四季度销售情况好于预期，使当期收益增加。

对此，联合资信表示，将持续关注上述事项进展，并与鲁泰A保持联系。

金麒麟实控人拟增持最多3000万元股份

导报讯(记者 时超)5日，金麒麟(603586)公告称，公司实际控制人孙忠义于4日通过上海证券交易所集中竞价交易方式增持公司股份12万股，占公司总股本的0.0589%。同时，孙忠义拟在未来3个月内择机以自有资金继续通过上交所系统增持公司股份，累计增持金额不低

于1000万元且不超过3000万元(含本次已增持股份)。

孙忠义表示，此次增持主要是基于对公司长期投资价值的认可及对未来持续稳定发展的信心。

同时，其认为目前市场对公司的估值较低，具有较好的投资价值。



邮储银行线上小微易贷

多种模式·助力小微企业轻松易贷

额度最高500万元

税务模式

发票模式

抵押模式

工程信易贷模式

综合贡献模式

效率高

线上办理
秒批秒贷
最快当天实现放款

成本省

随借随还
按日计息
有效降低融资成本

办理活

经营、发展、抵押、综合多种模式任您选

- 联系电话：
- | | |
|-----|---------|
| 芝罘区 | 6255793 |
| 开发区 | 6396053 |
| 莱山区 | 6880896 |
| 福山区 | 6327929 |
| 牟平区 | 4231091 |
| 龙口市 | 8530010 |
| 莱阳市 | 7213929 |
| 莱州市 | 2212326 |
| 蓬莱市 | 5603773 |
| 招远市 | 8236577 |
| 栖霞市 | 5221978 |
| 海阳市 | 3226867 |