

国内经济快速回升 基建投资继续回暖

## 一季度钢价要走强

经济的增长将带动基建投资继续回暖,制造业加快升级,地产投资保持韧性,从而带动钢材需求

◆导报记者 刘勇 济南报道

每年春节前夕,无论是钢厂、钢贸商还是市场,“冬储”两个字都是绕不过去的话题。

然而,今年却出现了特殊情况。对于今年是否冬储,钢贸商明显分成了两派,有钢贸商要放弃今年的冬储;而也有钢贸商准备冬储,但数量上或许会降低。

### 冬储政策出台

“钢厂的冬储政策上周就出来了。刚看到价格的时候,我还以为印错了,其实没错,就是4250元/吨。”济南荣信达经贸有限公司总经理曹龙在接受经济导报记者采访时表示。

曹龙提供给经济导报记者的资料显示,莱钢永锋、石横特钢和西王特钢的冬储政策的定价模式均执行锁价政策,莱钢永锋和石横特钢的HRB400EΦ18的直螺执行4250元/吨,西王特钢执行4230元/吨。在结算价格方面,莱钢永锋和石横特钢要求经销商对该型号的螺纹钢售价不得低于4280元/吨;西王特钢要求不得低于4260元/吨,三家钢企均表示,一旦经销商售价低于上述价格,则取消其冬储分量。

山钢的冬储政策则采用锁价和后结算两种模式,锁单基础价位4250元/吨,而后结算价格不低于锁价模式价格。

“有点高了,原来说4200元/吨的时候,我们就感觉高,没想到没降价,反而还涨了50块钱,和去年冬储的价格相比,高出了650元钱。”曹龙说,“去年底,山东市场上螺纹钢价格一度跌破4000元大关,本以为会延续这种走势,但没想到钢厂持续涨价。”

“据说,冬储政策出台前,大的代理商一致抵制4200元左右的冬储价格,并表示不会囤货,最终价格定在了4250元/吨,比去年冬储价高出650元。”济南钢贸商王春荣表示。

### 不少钢贸商谨慎观望

面对较高的冬储价格,曹龙打起了退堂鼓。

“今年的冬储我准备放弃了。”曹龙说道,“其实原本就没有冬储打算,只不过借着价格高为理由而真正放弃。”

据了解,去年曹龙做了不少冬储,但一场突如其来的疫情让他大幅亏损。“去年上半年,整个货场里各种型号的螺纹钢堆积如山,价格也一路下滑。”

除了去年的大幅亏损外,曹龙认为铁矿石的价格也快下挫了,一旦铁矿石价格下跌,那么整个黑色系产品价格都会随之下降,各种钢材的价格也会随之

下跌。

“正常情况下,如果建材囤货超过3个月再出手,价格比新货要跌50-80元,超过半年的折旧100元以上。主要原因就是建材会生锈,一旦生锈,建筑工地就不能用了。”

与曹龙不同的是,王春荣选择进行冬储。“冬储肯定要进行,但可能会和几家同行联合冬储,分散风险。冬储的数量根据市场的变化进行调整,估计最多也就是往年的一半甚至更低。”

山东亿林供应链服务有限公司执行总经理宋作成表示,冬储的核心问题还是在价格上,要是价格太高政策不到位,钢贸商肯定不愿意冬储。在他看来,今年冬储不少钢贸商采取谨慎观望的态度。

### 一季度行情“看不清”

为降低风险,王春荣曾联系自己的客户,希望客户能和他一起进行冬储,但大多数客户因无法判断今年一季度的行情,而拒绝了王春荣。

“大家都说行情好,但我刚接触这一行的时间不过才一年多,因此稳定才是最重要的。”济南一家装配式建筑的生产企业采购经理张广涛说,“跟着钢贸商进行冬储毕竟要锁定一大笔资金,如果未来几个月一直高高在上还好,但是如果价格大幅下挫,低于锁定价,单位亏损就得有人担责,这个责任不好承担。”

同样,冬储价格高并非曹龙放弃的主要原因,其最终放弃冬储是因为看不清今年一季度的走势。

“节后终端需求恢复存在不确定性,但市场心态多积极,估计一季度建筑钢材行情或震荡趋强。”济南勤胜经贸有限公司副总经理李振说,“今年绝不会再出现和去年上半年一样的情况,今年国内对疫情的控制没多大问题。”

李振告诉经济导报记者,今年大部分人选择留守过年,这也是促进春节过后提前返工的重要因素之一,在疫情得到有效控制的前提下,山东钢价或迎来上涨空间。

同样,王春荣非常看好今年的行情。在他看来,2021年是“十四五”开局之年,经济将继续快速回升,经济的增长将带动基建投资继续回暖,制造业加快升级,地产投资保持韧性,从而带动钢材需求。

兰格钢铁研究中心主任王国清表示,目前北方区域受天气和疫情原因,需求快速下降,钢价明显偏低。年后钢价随着需求的逐步释放和成本带动,将有进一步上涨空间。

# 普赛通信冲击新三板： 携硅谷基因，深耕智能供热



普赛通信与众多供热企业建立了业务关系

◆导报记者 杜海 济南报道

1月底,山东普赛通信科技股份有限公司(下称“普赛通信”)披露了公开转让说明书(申报稿),公司挂牌新三板或指日可待。

经济导报记者获悉,普赛通信创始人陈冬岩曾在美国硅谷工作多年,于2008年回国并在次年创立了普赛通信。

如今,公司已在智能供热领域深耕多年,助力供热企业实现供热平衡与节能、降低用户投诉和增加经济效益等目标。“公司将通过挂牌新三板,借助资本市场的平台拓宽融资渠道,并根据需要适时引入外部战略投资者。”普赛通信表示。

### 陈冬岩夫妇为共同实控人

普赛通信成立于2009年7月,位于济南市高新区,注册资本1125万元。公司主营业务为供热户端平衡节能系统的研发、生产和销售,属于供热节能服务业,下游客户包括热力供应公司、房地产公司、贸易公司及同行业公司等,终端使用者为具有商业集中供热需求的居民。

公司官网介绍,创始人陈冬岩具有在美国硅谷高科技公司多年的研发经历。陈冬岩1999年赴美留学,获得美国杜克大学博士学位。2008年回国后,先后获得山东省“泰山学者”海外特聘教授、济南市“5150”引进海外创业人才计划、山东省科技厅科技成果转化重大专项、科技部创新创业人才推进计划支持。

据悉,陈冬岩长期从事工业级无线通信产品的研究与开发工作,曾在美国硅谷工作6年,2009年创立济南普赛通信技术有限公司(普赛通信的前身),把世界领先的无线通信与阀门控制技术结合,推出精准到户端的二次网流量调节与控制系统。公司的无线

普赛通信表示,随着公司规模不断扩大,现有融资渠道已难以满足人才储备及业务发展的资金需求。通过资本市场融资成为必要的手段

系统项目列入山东省第二批战略性新兴产业项目,并获得国家科技部中小企业创新基金和济南市科技风险投资公司的资金支持。

截至上述转让说明书签署日,陈冬岩持有普赛通信股份710万股,占公司股份总额的63.11%,为公司控股股东;陈冬岩、罗海琳夫妇合计持有公司股份810万股,占公司股份总额的72.00%,二人为公司共同实际控制人。此外,济南科技风险投资有限公司持股20%,济南普赛投资合伙企业持股8%。

### 当前融资渠道较匮乏

每到采暖季,供热企业时常会接到这样的投诉电话——“同一栋楼,为啥他家热,我家却不热”。事实上,如何让同一栋楼的不同用户都能舒适用热,一直是供热行业致力解决的课题。

作为国内市场上较早将高可靠工业级无线通信技术引入民用供暖领域的企业,普赛通信聚焦二次网户端信息化平衡与节能管理系统,融合物联网、大数据、人工智能与供热调控技术,形成了具备自主知识产权的系统关键技术和核心产品,并为供热单位提供远程数据服务、节能技术支持以及供热节能托管服务。目前,公司与国内众多供热企业建立了业务关系,基本奠定了在供热户端装置的领先地位。

从财务数据来看,2018年度、2019年度和2020年1月-8月,公司营业收入分别为4874.05万元、

4539.62万元和2261.67万元,净利润分别为377.09万元、467.10万元和189.12万元。据悉,公司的业务收入具有季节性波动的特点,受我国北方的采暖季影响,公司营业收入一般集中在下半年,年度内收入的季节性规律较显著。

在上述转让说明书中,普赛通信介绍,随着环保压力的增大,城市集中供热系统使用的能源向优质能源发展(优质煤、天然气、电等),环保要求的提高也大大增加热源的排放治理投入,供热企业节能增效、降低人工成本的需求越来越迫切。经过十余年的发展,供热企业对热源和一次管网的智能化、节能化改造已经取得了较好成果。

目前,热力公司关注的焦点已经从热源、一次网转到了二次网,即以换热站到住户端的系统优化和节能。但从目前状况来看,供热二次网还存在亟待解决的问题,比如水力失衡问题、管网漏损问题以及住户缴费问题等。针对集中供热系统存在的这些问题,供热节能服务提供商以实现供热系统实时监测、远程调控等为切入点,以多种方式为用户提供专业节能技术服务,进而衍生出供热节能这一新兴行业。

“公司当前主要依靠内部经营积累、股东投入和银行贷款来解决融资问题,渠道较为匮乏。”普赛通信表示,随着公司规模不断扩大,现有融资渠道已难以满足人才储备及业务发展的资金需求。因此,通过资本市场等途径拓展融资渠道,是达到未来战略目标所必要的手段。

市场风标 Shi chang feng biao

### 中宠股份拟收购 PFNZ公司70%股权

导报讯(记者 杜海)中宠股份(002891)1日披露,公司日前召开董事会会议,审议通过了《关于公司对外投资暨收购境外股权的议案》,拟以自筹资金合计3343.75万新西兰元,收购PetfoodNZ International Limited(下称“PFNZ”)70%的股权。本次收购完成后,PFNZ将成为公司的控股子公司。

“PFNZ坐落于新西兰北岛东海岸城镇吉斯本,其一直致力于运用新西兰天然的原材料,向国际市场出口健康的高端宠物罐食品。”中宠股份介绍。

中宠股份表示,本次交易需要PFNZ协助公司向OIO(新西兰海外投资办公室)提交申请并获得确认。“由于宠物行业的未来市场竞争日趋激烈,本次收购完成后,在后续经营过程中可能面临短期的市场有效需求不足、业绩不达预期目标的风险。”中宠股份坦言。

### 英科医疗 递交H股上市申请

导报讯(记者 杜海)英科医疗(300677)1日披露,公司正在进行申请发行境外上市外资股(H股)并在香港联交所主板挂牌上市的相关工作。

公司已向中国证监会递交了本次发行上市的申请,并于1月29日收到了中国证监会出具的《行政许可申请受理单》。此外,公司已于1月29日向香港联交所递交了本次发行上市的申请,并于1月29日在香港联交所网站刊登了本次发行上市的申请资料。该申请为草拟版本,其所载资料可能会适时作出更新和变动。

### 券商2020年业绩预喜



据新华社电 从近日相继发布的业绩预告来看,2020年多家券商营收、净利均出现大幅增长。

1月30日,中金公司、兴业证券、天风证券等8家上市券商集体发布业绩预告。截至1月31日,共有10家上市券商发布2020年业绩快报,发布业绩预告的上市券商已经达到25家。从预告类型来看,同花顺数据显示,共有3家券商为“不确定”,1家为“略增”,2家为“首亏”,其余上市券商均表示“预增”,业绩预喜比例高达80%。在净利润增幅榜上,华鑫股份公告称净利润增长幅度的下限为1002%,即净利润上涨超过10倍。(罗逸妹)

## 中国长城资产管理股份有限公司山东省分公司对山东顺兴环保科技有限公司等6户债权处置公告

中国长城资产管理股份有限公司山东省分公司拟将持有的山东顺兴环保科技有限公司等6户债权进行转让,截至2020年12月20日,债权总额65,578,833.82元(截止日之后产生的利息一并随本项目债权转让),资产所在地为:潍坊。具体情况如下表:

关于上述债权资产的具体担保方式、诉讼、抵押及查封资产等详细情况以及主从债务人情况,请见我公司网站(http://www.gwamcc.com)刊登的处置公告或与我公司有关部门接洽查询。

**交易对象:** 具有完全民事行为能力、支付能力的法人、组织

或自然人(国家公务员、金融监管机构工作人员、政法干警、金融资产管理公司工作人员、国有企业债务人管理人员、参与资产处置工作的律师、会计师、评估师等中介机构人员等关联人或者上述关联人参与的非金融机构法人以及参与不良债权转让的金融资

产管理公司工作人员、国有企业债务人或者受托资产评估机构负责人员等有直系亲属关系的人员除外)。

**处置方式:** 债务减免、拍卖、要约邀请竞价、金融资产交易所挂牌转让、其他处置方式等,单户处置或与其他债权打包

处置。

**交易条件:** 一次性付款。

**公告发布日期:** 2021年2月1日

**有效期限:** 自本公告发布之日起15个工作日内有效。

**合作意向:** 中国长城资产管理股份有限公司山东省分公司面对国际和国内两个投资人市场,欢迎广大有识之士参与购买债权。

以上信息仅供参考,具体债权情况最终以借据、合同、催收通知书、法院判决书、调解书、裁定书、相关部门产权登记、工商管理部门登记等有关法律资料为准,请投资者对上述资产及效力自行调查判断并承担购买债权后可能存在的

风险。

上述债权自本公告发布之日起至公告有效期届满日受理对上述债权资产相关处置的征询和异议,以及有关排斥、阻挠征询或异议以及其他干扰资产处置公告活动的举报。

**受理公示事项**

**联系人:** 薛杰

**联系电话:** 0531-82079789

**联系地址:** 济南市经七路168

号银河大厦

**邮政编码:** 250001

**分公司监察审计部门联系人:** 林婷婷

**联系电话:** 0531-82079768

**中国长城资产管理股份有限公司**

**山东省分公司**

**2021年2月1日**

序号	主债务人	担保人	本金	利息	担保方式
1	山东顺兴环保科技有限公司	山东顺兴环保科技有限公司、戈家胜、单连君	9,979,999.54	5,449,557.00	抵押、保证
2	寿光市嘉信生态科技有限公司	寿光市嘉信生态科技有限公司、李新武、高幼玲、董汉阳、宋美玉、刘东亮、李洪芹	12,799,998.19	3,200,001.81	抵押、保证
3	潍坊文圣教育印刷有限公司	潍坊文圣教育印刷有限公司自有抵押物、潍坊鑫泰彩印有限公司、昌邑市中新印刷有限责任公司、于濤、杨冲	6,997,359.85	1,975,406.12	抵押、保证
4	潍坊生化化工有限公司	昌乐富美塑胶包装材料有限公司、吕长生、张春玲	5,389,800.00	2,562,573.15	保证
5	山东布莱森国际贸易有限公司	山东芮米节能科技股份有限公司、张博峰、于宽宽、李永、王继伟	4,500,000.00	2,490,981.01	保证
6	潍坊市立多塑胶有限公司	潍坊市立多塑胶有限公司、王海涛、庄文真	7,990,000.00	2,716,934.65	抵押、保证
		合计	47,657,157.58	17,921,676.24	