

拨打金融热线0531-85196322, 导报记者帮您排忧解难

“钱”沿看台
Qian yan kan tai山东高创建投获准
发行15亿公司债

导报讯(记者 初磊)国家发展改革委近日下发《关于山东高创建投资集团有限公司发行公司债券注册的通知》,山东高创建投注册发行15亿元公司债获批。

根据通知,山东高创建投所筹资金4.5亿元用于金沙江智能制造产业园项目,4亿元用于高创工业园项目,2亿元用于自动变速器配套产业园二期项目,4.5亿元用于补充营运资金。该债券注册有效期为24个月,首期发行将在12个月内完成。

邹城城市资产经营公司
获准发行12.5亿公司债

导报讯(记者 初磊)国家发展改革委近日发布《关于邹城市城市资产经营有限公司发行公司债券注册的通知》,邹城市城市资产经营有限公司12.5亿元公司债获核准。根据通知,所筹资金全部用于偿还2020年内到期的企业债券本金及利息。

邹城市城市资产经营有限公司是邹城市国有企业发展服务中心全资控股企业,今年6月,其曾为邹城市利民建设发展有限公司发行7.9亿元公司债提供全额无条件不可撤销连带责任保证担保。

同方全球人寿山东分公司
2020年客服节启动

导报讯(记者 段海涛)8月1日,同方全球人寿山东分公司2020年客户服务节启动会暨第二届“智慧说”大型教育讲座活动在济南市绿地中心举行。当日,受邀客户及学子等100余人参加了启动会。

据了解,在客服节其间,同方全球人寿为客户准备了一场“客户服务嘉年华”盛宴,囊括智慧说、注册得红包、e同消消乐、直播享惊喜、服务大升级、住院“爱”探访等一系列线上、线下精彩活动。

三银行五名高管接到任命

高迎欣任民生银行董事、董事长



民生银行“换帅”尤其引人关注

高迎欣的民生银行董事、董事长任职资格获批准。同时,获得批复的还有光大银行的两名副行长和广发银行的两名行长助理

◆导报记者 王雅洁 济南报道

7月末,银保监会密集下发批复,一天内三家银行五名高管接到任命通知。

经济导报记者注意到,此次集中公布的任职资格批复中,高迎欣的民生银行董事、董事长任职资格获批准。同时,获得批复的还有光大银行的两名副行长和广发银行的两名行长助理。

高迎欣获批
民生银行董事、董事长

7月31日,银保监会官网披露的最新行政许可显示,核准高迎欣民生银行董事、董事长的任职资格。核准日期为7月16日。

事实上,在接到银保监会批复的翌日,民生银行也同时发布了公告。根据民生银行公告,高迎欣自7月16日起就任该公司执行董事、董事长、董事会战略发展与消费者权益保护委员会主席和提名委员会委员。

高迎欣,1986年毕业于华东理工大学,获颁工学硕士学位,现为高级经济师。加入民生银行前,高迎欣在中国银行工作多年,历任中银国际总裁兼首席运营官,中银香港执行董事、副总裁、总裁及副董事长,中国银行副行长等职。今年5月他辞任中银香港执行董事、副董事长兼总裁等职务,空降民生银行正式出任党委书记。

据了解,高迎欣的接任主要缘于今年6月30日民生银行前董事长洪崎的辞任。自筹备期开始洪崎即加入民生

银行,2000年起担任总行领导职务,2014年担任董事长,服务民生银行已有25年,因任职年龄原因,洪崎请辞民生银行第七届董事会执行董事、董事长及公司其他职务。

齐晔、杨兵兵获批
光大银行副行长

经济导报记者同时注意到,在此次银保监会公布的最新行政许可中,光大银行齐晔、杨兵兵两名副行长的任命得到批复,这两位均是从光大银行内部培养提拔的高管。

光大银行公布的简历显示,齐晔,女,经济师,毕业于北京师范大学经济系经济管理专业,后获北京大学与美国福特汉姆大学(中美合办)国际工商管理专业工商管理硕士学位。

齐晔1992年加入光大银行,历任总行信贷部职员,海南代表处干部,海口(直属)支行行长助理、副行长,总行私人业务部(后更名为零售业务部)副总经理,零售业务部风险总监(总行部门副经理级),风险管理部派驻零售风险总监(总行部门副经理级)、小微金融风险总监(总行部门副经理级),零售业务部副总经理(总行部门副经理级)、总经理,首席业务总监等职。

杨兵兵毕业于香港理工大学工商管理专业,获工商管理硕士学位,为高级经济师。

2005年起,杨兵兵加入光大银行,历任总行风险管理部总经理助理、副总经理,信息科技部副总经理(主持工作)、总经理,电子银行部总经理。曾任中国银行总行风险管理部统一授信管理处副主任科员、主任科员,

风险管理部高级风险经理(风险管理规划),首席业务总监、数字金融部总经理(兼)等职。

林德明、方琦获批
广发银行行长助理

同时获得任职批复的还有广发银行两名行长助理林德明和方琦。

经济导报记者留意到,据公开资料,早在2018年9月,在广发银行召开的第八届董事会2018年第四次临时会议上,林德明、方琦就被聘为行长助理。从聘任到如今任职资格获批已近两年。

据悉,林德明,金融学硕士,出生于1967年的他在广发银行内部任职多年,历任广发银行广州经济技术开发区办事处副主任、主任,广发银行总行国内业务部副总经理,广发银行韶关分行党委书记、行长,广发银行总行营业部总经理,广发银行信用卡中心总经理,广发银行信用卡中心党委书记、总经理以及广发银行行长助理、信用卡中心党委书记、总裁。

同样为金融学硕士的方琦,1970年出生,在金融系统科技部门有着丰富的阅历经验。他曾供职于工商银行,历任该行西安市分行科技处、财务会计处干事,陕西省分行营业部技术保障处副处长兼电子计算中心副主任、电子银行中心副总经理兼营业部核算管理中心副总经理(主持工作)。方琦还曾在华夏银行任西安分行信息科技部负责人。后加入广发银行任总行科技部经理,总行电子银行部筹建组组长,总行电子银行部总经理,西安分行筹建组组长,西安分行党委书记、行长以及广发银行行长助理,深圳分行党委书记、行长。

对于上述高管的任职,银保监会在批复中要求上述核准任职资格人员严格遵守有关监管规定,持续学习和掌握经济金融相关法律法规,熟悉任职岗位职责,并按要求及时报告履职情况。

中小银行合并潮开启

一周内3省份农商行现合并重组或入股

今年针对中小银行的再贷款、定向降准以及差异化监管政策等利好不少,都将为中小银行的改革重组创造有利条件

◆导报记者 戴岳 济南报道

最近,农商行被同业合并或入股的情况屡屡出现。经济导报记者注意到,近一周内已有3个省份农商行在合并重组或入股上有所动作。

7月29日,江苏银保监局正式批复徐州农商行筹建,标志着历时两年的徐州市区农商行风险处置化解及改革工作基本完成。

7月30日,徐州市区农商行风险处置化解及改革工作总结会议召开,会上相关领导为徐州农商行(筹)揭牌,这也意味着由铜山农商行、淮海农商行、彭城农商行3家合并而成的银行正式挂牌成立。

公开资料显示,淮海农商行、彭城农商行、铜山农商行分别成立于2012年、2013年、2016年,3家银行的经营管理情况不乐观,不良贷款压力不小。

值得注意的是,6月江苏省内两家上市银行无锡银行和江阴银行发布公告,宣布拟出资筹办徐州农商行,无锡银行拟出资7.82亿元,预计持有成立后的徐州农商行总股本的10.95%;江阴银行拟出资3.38亿元,预计持有成立后的徐州农商行总股本的4.73%。

除了江苏3家农商行合并之外,一周内还有两个省份的农商行被同业合并或入股。

7月29日,陕西银保监局公布批复,同意陕西榆林榆阳农商行、横山农商行以新设合并的方式发起设立陕西榆林农商行,新行继承原来银行的债权和债务。

7月28日,银保监会官网披露,广东银保监局同意广东台山农商行参股广东阳春农商行,投资金额人民币为3694.86万元,受让广东金世纪实业有限公司持有的广东阳春农商行股份2052.7万股,受让后持有股本总额比例为4.02%。

国家金融与发展实验室副主任曾刚表示,这种合并重组视为中小银行应对市场竞争的一种途径。经济导报记者注意到,今年上半年,河南省、四川省、陕西省、江苏省、河北省、广东省都出现了农商行合并重组或资产规模较大的农商行入股或收购资产规模较小的农商行。

合并重组也是中小银行深化改革的具体方式之一。今年4月,银保监会副主席曹宇在国新办发布会上表示,今年中小银行的改革重组工作力度比较大,包括针对中小银行的再贷款、定向降准以及差异化的监管政策等,都将为中小银行的改革重组创造有利的条件。

不过,中国人民银行研究局局长王信表示,受经济下行影响,一些地区农村合作金融机构资产质量下降,疫情的冲击更加剧了不良贷款上升的问题。一些地方政府在缺乏足够财力的情况下,为了处置风险,简单化地“并大堆”,搞“拉郎配”,试图借助好的农信社来解决差的农信社的风险。

王信认为,这样做可能会产生一些负面影响。例如破坏金融机构体系的完整性,立足本土、小而精的农信社受到打击,出现越来越多大型农村金融机构,转而追求大项目、大客户和跨区域经营,不利于农信社下沉重心更好地进行“三农”和小微金融服务。

国光连锁成功登陆上交所 努力打造中国商超零售业领先品牌

7月28日,伴随着清脆的鸣锣声,江西国光商业连锁股份有限公司(以下简称“国光连锁”)在上海证券交易所主板上市,公司证券代码为605188,发行价格4.65元/股。

国光连锁本次公开发行4958万股人民币普通股A股,计划募集资金1.89亿元,将投入连锁门店建设、连锁门店改建、吉安物流配送中心升级、信息系统升级改造等项目。本次IPO保荐机构为中信证券。

资料显示,国光连锁自设立以来主要从事连锁超市、百货商场的运营业务。公司立足于江西省内,多年来通过深耕本地市场、持续推进门店升级转型,成为以生鲜、食品为核心品类的省内知名零售企业。公司目前拥有门店61家,为江西本土领先的连锁经营企业之一。

公司优势显著,
行业发展前景广阔

近年来中国经济结构转型成效初显,社会消费品零售总额增速持续高于GDP增速,消费对GDP的拉动作用稳步提升。1993

年至2019年,我国GDP规模稳步提升,2019年GDP达到990,865亿元,比2018年增长6.1%。2019年全国社会消费品零售总额411,649亿元,比2018年增长8.0%。全国社会消费品零售总额与GDP呈现较强的同步增长趋势,且增速持续高于GDP增速。

连锁零售模式经过多年发展,已经成为我国零售业的重要开展模式,其中大型超市和百货两种业态又是连锁经营的主要模式。从变化趋势来看,我国零售业回稳向好的态势基本形成,实体零售销售规模增速加快、主要业态经营回暖,实体零售创新转型频现新亮点。

国光连锁以成为“江西省最优秀的零售商”为企业目标,通过多年根植江西形成的良好口碑、丰富的生鲜品类管理经验,形成了地区内的规模优势,保证了经营业绩的稳步提升。未来公司将不断扩大经营区域,将商品和服务拓展至江西省其他地区。

据了解,国光连锁是农业农村部、商务部确定的全国“农超对接”试点单位,长期聚焦生鲜销售领域,致力于建立以生鲜为

特色的经营优势,打造国光连锁的生鲜特色品牌形象,从而区别于全国性连锁零售商,建立公司的差异化核心竞争力。

在销售端,国光连锁门店生鲜产品品类丰富、质优价廉,购物环境整洁舒适,满足消费者不断升级的生活品质追求。在采购端,国光连锁大力发展基地直供,与大型农产品基地和农村专业合作社建立合作关系。在生鲜经营管理方面,公司通过系统精细化管理严格控制采购、库存、运输、销售全流程的商品品质和经营效率,具有突出的生鲜经营管理优势。

经过十多年的经营发展,国光连锁积累了丰富的零售业管理经验,已建立起符合企业自身特点的管理制度。国光连锁具有分别以事业部、门店和员工为管理对象的标准化业务操作规范,通过制定详细的内部流程控制手册对经营中每项细分操作进行规范。公司积极引入IT信息控制系统和财务信息管理系统,打造了能串通企业全方位职能的精细化管理工具,使得公司内部系统和运营机制日趋完善。

经过多年努力,国光连锁已在精细化管理、业务流程标准化、人才激励等方面具备较强的竞争力。公司建立了具有前瞻性的信息化、标准化、规范化、流程化的管理机制,培养了经验丰富、充满活力的人才队伍,为公司稳健、快速、可复制性发展提供了强有力的保障。

随着全球及国内宏观经济不断向好,中国经济结构转型不断深入推进,零售行业将迎来更大的发展空间和机会。此外,在中产扩容带来的消费升级、行业优胜劣汰和竞争格局优化、优秀零售企业不断增强自身竞争力的推动下,中国零售行业将持续稳步增长。

以上市为契机,
打造行业领先品牌

国光连锁表示,在A股发行上市并非终点,而是公司发展历史上一个重要里程碑。公司将以本次发行和上市为契机,以“诚信经营、造福邻里”为经营理念,围绕以生鲜、食品为主的差异化经营模式,坚持以综合超市

为核心业态的直营连锁,推行“江西广度,赣南深度”的发展战略。

未来,国光连锁将在坚持现有的战略目标和策略下,加强自身建设,积极推进技术创新、管理创新,不断提高企业的经营管理水平和服务水平。在区域发展战略层面,坚持以江西为核心市场,中小城市为发展重点;加强与巩固赣南地区市场地位;稳健、快速向赣中、赣北地区扩张。在业态发展战略层面,坚持以综合超市作为核心业态,以百货、社区店为巩固和扩张市场份额的有益补充。在经营模式发展战略层面,公司将坚持以生鲜为差异化经营模式,通过建立完善的总部联采和区域采购体系及强大的生鲜管理团队,积极响应我国农业产业化进程。

国光连锁表示,公司始终把满足客户的需求放在首位,努力打造具有深厚底蕴和内涵的国光品牌,为满足消费者的需求和促进国内商业行业的繁荣做出应有的贡献。凭借自身的努力和积极务实的态度赢得良好的形象及品牌美誉度,深入打造消费者和社

会对公司的信任,积极扩大公司的品牌影响力,以促进公司业务的增长,形成良性循环,全面提升公司的核心竞争力。

未来,国光连锁将继续依托公司品牌知名度和美誉度,合理规划区域位置,新增连锁门店,扩大零售规模;同时公司将定期对部分现有门店进行装修升级,改善现有门店的经营环境,提高消费者购物舒适度和满意度;公司将加强物流体系建设,提高并完善城市配送半径和配送运输能力,保证与日益增长的销售相匹配;持续推动电子商务的升级和维护,扩大“国光微商城”的知名度,提高电子商务零售规模。

此外,国光连锁将加强管理的创新和完善,从战略、组织架构、拓展、商品、营运、物流、人事、工程等各方面实现全流程管理;充分利用公司物流布局优势和渠道网络优势,扩大经营区域,提高产品销售的深度和广度,保证销售业绩的持续增长,继续巩固公司在江西省零售行业的优势地位,成为一家值得广大投资者信赖的上市公司,为中国商超零售业尽一份绵薄之力。(谢东方)