

携手国泰君安冲刺IPO 涉及劳动争议等纠纷

# “德州扒鸡”上市会有羁绊吗

◆导报记者 杜海 济南报道

继今年初启动IPO之后,山东德州扒鸡股份有限公司(下称“德州扒鸡”)的上市之旅有了新进展:公司日前签订首发股票并上市辅导协议,辅导机构为国泰君安证券。

但经济导报记者查询“天眼查”获悉,该公司涉及的法律诉讼信息有23条,大都涉及商标权纠纷或劳动争议等。此外,公司还曾被法院列为被执行人,这些事项,会成为德州扒鸡上市的羁绊吗?

## 销售额从5000万到5.4亿

在上个世纪绿皮火车时代,在德州的火车站台上,每天都会上演抢购扒鸡场景,用现在流行的话说,德州扒鸡可谓名副其实的“网红鸡”。如今,作为国内主要的扒鸡生产商,德州扒鸡用10余年的时间,在德州当地建立起以弘扬扒鸡文化为核心的产业链条。

2012年,德州扒鸡完成了与天图资本的战略合作,成为国内较早完成第一轮资本融资的肉类熟食企业。彼时,天图资本旗下天津天图兴华股权投资合伙企业(有限合伙)以近亿元的投资额,成为德州扒鸡第二大股东。

天眼查显示,该公司目前的融资轮次为B轮,融资时间为2016年12月,投资方为北京墨池山创投,出资额260万元(持股比例3.13%)。目前,公司注册资金8300万元,法定代表人、董事长为崔贵海(持股比例40.67%)。

由于并非公众公司,德州扒鸡近年来的详细业绩指标并未对外披露。但据知情人士透露,“公司近几年的业绩增速,基本保持在20%左右。”

经济导报记者查询德州扒鸡的公司官网获悉,今年1月10日,该公司在总部举行了IPO上市启动暨签约仪式,国泰君安证券、天健会计师事务所、北京国枫律师事务所等三家中介



机构的代表,到场进行了签约。各方表态,争取在2-3年时间内实现德州扒鸡在上交所主板上市。

此外,其官网还透露:十余年来,公司在崔贵海董事长的带领下披荆斩棘,销售额从5000万元增长到5.4亿元(不含税),利润从资不抵债到1个亿。

## 进军休闲零食领域

“德州扒鸡公司是德州的金牌企业,我接手后压力很大。”崔贵海此前受访时曾表示,2008年底他接管德州扒鸡公司时,整个扒鸡行业正处于“拼价格、轻质量”的氛围,市场上速生鸡泛滥、病死鸡时而有之。

上任后的崔贵海改变企业原有思路,进一步提升扒鸡产品档次,从原来的加工小作坊到如今的企业化标准化生产线,从方便长距离运输的高温真空食品,到如今的冷链低温新鲜食品,“德州扒鸡”依靠创新不断转型升级,带动整个扒鸡行业进入了良性循环。

但是,如果对标在港上市的周黑

鸭,德州扒鸡的掣肘因素很明显。有专家表示,因为德州扒鸡售卖的是传统扒鸡,而周黑鸭则把鸭脖当零食卖,营销策略的不同,使得德州扒鸡在增速上明显低于周黑鸭。

在天图资本CEO马卫东看来,相比传统的瓜子类零食,德州扒鸡、周黑鸭这类肉食产品更具有吃的愉悦感,从而产生更大的销售价值,而关键之处在于产品定位。

去年8月31日,以“赋能老字号,链接新消费”为主题的第三届“中华老字号(山东)博览会”上,德州扒鸡将营销目标对准了年轻消费人群,发布了创新品牌“鲁小吉”。信号很明显:这一传承300多年金字招牌的老字号,要进军年轻人喜欢的休闲零食领域。

同步发力的还有网络销售。为了挖掘私域流量里的发展机遇,今年5月,德州扒鸡再次携手李佳琦直播带货,短短两分钟内即完成2万单交易,卖掉4万只扒鸡。

## 企业管理仍有短板待补

开始冲刺上市的德州扒鸡,并非

没有隐忧。

天眼查的信息显示,该公司涉及的法律诉讼信息有23条,大都涉及商标权纠纷或劳动争议等。

比如,今年1月,德州扒鸡因与徐谦劳动争议纠纷一案,不服德州经济技术开发区法院(2019)鲁1491民初1072号民事判决,向德州市中院提起上诉。但德州市中院经过审理,作出了终审判决:驳回上诉,维持原判。

据悉,在该案一审过程中,德州扒鸡向一审法院起诉请求:判令德州扒鸡与徐谦的劳动合同系合法解除,且无需向徐谦支付赔偿金11.63万元;判令无需向徐谦支付节假日加班工资4500元;判令徐谦承担本案诉讼费用。但是,一审法院最终判决,驳回了德州扒鸡的诉讼请求。

此外,值得注意的是,德州扒鸡在2018年11月和2020年2月,曾先后两次被德州市德城区法院、德州经济开发区法院列为被执行人,显示企业管理方面仍有短板待补。

如果对标在港上市的周黑鸭,德州扒鸡的掣肘因素很明显。德州扒鸡售卖的是传统扒鸡,而周黑鸭则把鸭脖当零食卖,德州扒鸡在增速上明显低于周黑鸭

# 夏粮收购开秤 粮企上云萌动

导报讯(记者 韩祖亦)

随着夏粮丰收到手,各地陆续开秤。但在疫情防控进入常态化的当下,如何让农民卖“舒心粮”“满意粮”,确保有钱收粮,有人收粮,有仓收粮,也为今年夏粮收购工作的顺利推进提出挑战。

“作为粮食行业的参与者,我们也从信息化的角度看到粮食产业经济在产业链、价值链、供应链方面存在的一些问题。例如农民,可能不知道种什么样的粮食能够卖上好价,企业也不知道从哪个地方能够找到稳定的粮源。”浪潮智粮产品部总经理邵辉对经济导报记者表示。

经济导报记者了解到,为方便农民售粮,山东省根据粮源分布,合理布设收购网点。在资金准备方面,农发行山东省分行筹措资金300亿元专项支持夏粮收购,并根据需要随时追加,确保夏粮收购“仓等粮、钱等粮、人等粮”。

“在政策方面,要求建立一个链条优化,衔接通畅,运转高效,保障有力的粮食产购储+销体系,发展网上售粮等电子商务新业态,并针对农产品的生产和收购,发展订单收购、仓储物流、加工转化等产业链沿线服务。”在邵辉看来,这些措施在提供粮食安全信息保障的同时,也闪现着信息化的身影。

事实上,在产业链方面,我们尚存在信息采集及信息化覆盖不全的问题。比如,粮食种植信息因采集手段不够,收购方不知道中间施过什么肥,打过多少农药等等。”邵辉对经济导报记者表示。

基于此,邵辉认为,从产、购、储、加、销等五大方面,实现五优联动,需要信息化做的事情还有很多。“在种植环节,怎么由增产到提质转变,订单农业如何落地,农民怎么接到订单,优粮优种怎样实现优产;在收购环节,如何解决快速收购的问题,农民少排队,企业有计划收粮;在储存环节,怎样洞察粮情变化,实现粮情早知道,安全早掌握。”

经济导报记者了解到,在充分利用云计算、大数据、物联网、5G、移动互联网等技术,并结合十余年行业信息化经验的基础上,浪潮云ERP于日前推出粮食行业全国第一个公有云的SaaS服务——浪潮粮企云,为农民、经纪人、仓储企业、加工企业、集团企业、金融企业等提供覆盖产、购、储、加、销的全产业链平台。

## 建行临沂分行：远程集中授权助力网点综合竞争力提升

远程集中授权是依托人工智能(AI)、生物识别、云计算和大数据等金融科技技术,将前台网点的交易信息、凭证影像信息实施同步传输至后台远程授权人员,后台远程授权人员通过“背对背”授权审核,保障网点中台专业支撑,提高网点督导检查时效性和精准性。

建行临沂分行远程集中授权长期以来秉承“风险可控、高效运行、提升服务”的宗旨。一方面,立足智能化管控,借助“云生产”的架构解决了网点授权人员不足的问题,拓宽物理网点服务渠道触角,通过提

升业务处理质效,严把风险关,全面减少客户业务办理等候时间,着力改善客户良好体验,为实现高价值客户综合化、复杂化、个性化需求的优质服务做好后台保障。另一方面,通过标准化、规范化的业务运转模式,结合智能辅助识别技术以及OCR自动校验功能应用,打通员工响应“最前一公里”,实现对前台网点经办人员的精准化业务提示指导,建立问题争端坚决机制,优化操作步骤,强化生产技能,促进网点综合运营效率持续提升。

在普惠金融服务民生的战略部

署下,金融服务要求打通“最后一公里”,建行金融服务也更多面向网点机构尚未覆盖的县域农村。

“龙易行”增大了网点外拓营销的机会,随时为特殊人群客户提供上门服务,形成多渠道协同式的高效服务体系,扩大网点服务的覆盖度和营销空间,打破网点服务边界。通过优化岗位结构,解决网点人力配置问题,可释放大量人力资源向普惠金融、智慧政务和劳动者港湾等非金融服务战略倾斜,助力网点金融和非金融服务功能的综合多元、多渠道协同式的高效服务,延伸外拓营销空间,实现网点获客、活客、粘客,提效网点产能明显,实现价值创造和综合竞争力的全面提升。(姜珊)

## 临商银行成都路支行：开展“拒绝非法集资守护幸福家庭”宣传

导报讯 为做好新形势下防范和打击非法集资宣传活动,临商银行成都路支行开展了“拒绝非法集资,守护幸福家庭”主题宣传活动。

本次活动依托支行设立的普惠金融服务站,主要介绍非法集资的主要特征、常见手段和社会危害,增强社会公众投资风险防范意识,教育群众远离投资理财高息诱惑,自觉抵制非法集资。(高娜)

## 国网山东电科院：完成兴隆站高压电缆终端GIS仓X光带电检测

导报讯 国网山东电科院技术人员日前赴济南公司220千伏兴隆站,开展了高压电缆终端GIS仓X光带电检测工作,利用X光成像装置对GIS仓内结构进行透视成像。

220千伏兴隆站110千伏Ⅲ间隔处于备用状态,兴隆站X光带电检测避免了高压电缆终端GIS仓解体,极大节省人力、物力以及时间成本,有力支撑了现场生产。接下来,该院技术人员将继续做好现场技术支撑工作。(李鹏飞 段玉兵 马国庆)

## 山东绿叶制药有限公司抗体培养基处置项目环境影响评价第二次公示

依据《中华人民共和国环境影响评价法》、《环境影响评价公众参与办法》(生态环境部令4号),我公司抗体培养基处置项目环境影响评价征求意见稿已编制完成,现将其全本公开,以征求公众意见。

一、建设项目概况  
项目名称:抗体培养基处置项目  
建设性质:新建  
总投资:30万元  
建设地点:烟台市高新区创业路15号

建设内容:现有项目抗体生产过程中产生废培养基(液态)68.846t/a,拟建项目建成后将废培养基高温灭活(80℃,15min以上)处理后,排入公司污水站进行处理,处理后废水排入市政污水管网。

二、环境影响评价征求意见稿全文的网络链接及查阅纸质报告书的方式和途径  
本项目环境影响评价征求意见稿

见稿已在山东绿叶制药有限公司官方网站上公示(<http://www.luye.cn/>lyye/aboutUS.php#responsibility),公众可下载查阅。如需查阅项目环境影响评价报告书纸质本,请在公示期内,与建设单位联系。

三、建设单位名称及联系方式  
建设单位:山东绿叶制药有限公司  
单位地址:烟台市高新区创业路15号

联系人:王工  
联系方式:0535-3802208  
邮箱:wangzhao@luye.com

四、环境影响评价报告书编制单位及联系人  
编制单位:烟台拉楷管理咨询有限公司  
联系人:孙工  
联系方式:0535-6107668

五、征求意见的公众范围及注意事项  
范围:本项目周边居民和关注本项目的社会团体及个人。

注意事项:对本项目环境影响评价工作的建议及要求;对项目建设所涉及环境问题的意见,如项目对周边环境的影响等;对项目环境保护措施等公众关心和感兴趣的问题。

六、公众意见表的网络连接  
<http://www.luye.cn/lyye/aboutUS.php#responsibility>

七、公众提出意见的方式和途径  
公众可以通过信函、传真、电子邮件或者去建设单位填写公众意见表等方式,在规定时间内将填写的公众意见表等提交建设单位,反映与建设项目环境影响评价有关的意见和建议。

八、公众提出意见的起止时间  
公众可以在本公示之日起10个工作日内,向建设单位提出您宝贵的意见。

山东绿叶制药有限公司  
2020年6月15日

## 农行山东省分行金融助力“收好粮”“堆满仓”

“收购粮食就集中在这十天半月,有了农行的资金支持,我今年能多收购两倍粮食。”在济南长清区归德街道办事处,收粮大户霍良峰边擦汗边对记者说。

今年由于受疫情影响,霍老板手里的资金有限,眼看那么多粮食却收不上手,急得他是坐立不安。通过农行三农服务团队进村宣传,他了解到农行的惠农信贷政策,立马拨通了农行客户经理电话。经沟通,农行长清支行工作人员为他推荐了金穗农担贷,一次授信、循环使用,快速审批,在短短几天时间内就申请到了50万元贷款,霍老板盘算着这一季下来能比以前多盈利近6万元。

赤日炎炎,骄阳胜火,又到一年一度夏收夏种时。为全面贯彻金融服务乡村振兴战略的决策部署,农行山东省分行积极组织辖属各级行成立三农服务团队,走村入户,主动对接种粮大户、农资购销、农机销售及粮食收购经销商,全面了解夏收资金需求情况,并与省农担公司合作提供担保,开发上线了农耕贷、农机贷、巾帼贷等金穗农担贷系列产品,通过线上运作和政府贴息形式,解决了农民贷款难、贷款贵等难题。5月份以来,已累计为种粮大户发放惠农e贷2600万元,金穗农担贷·农机贷900万元。

芒种时节,走在寿光市上口镇口子村,农田小道上一辆辆农用车来往穿梭,田间地头里几台大型联合收割机来回穿梭抢收小麦。村民们都在忙活夏收夏种,村里小有名气的种粮大户刘培森也在承包地里忙碌着。

两年前,刘培森承包了村里的1400多亩土地,从事小麦、玉米等农作物种植。前些天,刘培森盘账时发现,夏收后购买肥料的资金还差70万

元,想申请贷款的他一时摸不到头绪。俗话说,人误地一时,地误人一年,麦收结束后眼看就要播种玉米,刘培森急得团团转。

夏收夏种关键时期,农行寿光市支行组建服务小分队,走村入户摸排种植大户资金需求。了解到刘培森情况后,立即把他导入线上贷款白名单,不到两天时间就发放了“惠农e贷”70万元。

“照着工作人员提示,这笔贷款在网上就申请下来了,而且无抵押无担保。农行的支持给我注射了一剂强心针,今年的收成有指望了。”贷款迅速到账,让刘培森吃下了定心丸。

在东营,走在广饶县大码头村的田间地头,一片片金黄的麦浪此起彼伏。广饶县振龙农业机械农民专业合作社的负责人杜延收到农行200万元贷款到账短信后,心里更加充满了底气。“幸亏农行给我们提供了贷款,否则看着这一片片麦地,只能心里干着急。”

今年,合作社新开展了土地托管业务,资金投入量较大,加之疫情影响,经营成本有一定幅度的提升,合作社流动资金出现短缺。眼看收获季来临,杜延一时间愁眉不展。农行广饶县支行惠农服务团队在进村入户调研时了解到合作社的情况,第一时间与省农担公司联系,通过双方平行作业,大大压缩了审批周期,并实行贷款利率与担保费率优惠,在夏收收获的关键时期向合作社发放了200万元低成本贷款,解决了杜延的燃眉之急。

利用自身在结算方式上的优势,积极为当地粮食大户、蔬菜大户等开通存款、贷款、结算的“绿色通道”,确保不误农时、不误农事,成为农行山东省分行服务夏收夏种的重点。

在威海,农行荣成市支行立足于一个“早”字,精心部署,通过优化金融服务,满足农户夏粮收购各类金融需求,吹响夏粮收购“冲锋号”。

“像我这样的粮食收储点,在上庄镇还有很多,每天都有几十万的现金需求,每年到夏粮收购时节,农行的李主任就电话联系咱们了”,荣成市上庄镇的收粮大户李军刚介绍。

而几年前,每年的5、6月份,李军刚都为取现金发愁,卖粮的农户要现金结清,他每家银行挨着跑,有时都取不到现金。后来,他到农行邱家分理处咨询现金问题,李晓鹏主任了解情况后,只要到季节,每次都把现金备足,并提前联系李军刚,让他心里暖乎乎的。

据悉,近年来,农行山东省分行通过狠抓落实、细化措施,主动打好服务夏粮收购“组合拳”。下发夏粮收购服务通知,对农户用于“三夏”生产的取款、转账开辟“绿色通道”;利用惠农通服务点取现、转账等功能,确保农民“粮出手、钱到手”;加大对自助存取款机的维护频次,满足夏粮收购期农户24小时资金和金融服务需求。

炎炎烈日下,肥城市边院镇赵吕村丁茂军的田地里机器轰鸣,看着成熟的麦子一车车地拉到合作社的仓库里,在地头上的老丁十分开心。而就在几天前,老丁还在为购置农机资金周转不开急得直发愁,农行肥城市支行客户经理得知这一情况后,立即深入合作社核实调查。为不耽误农时,该行开辟绿色通道,客户经理加班加点整理贷款资料上报审批,仅用两天时间就为老丁发放“金穗农担贷”50万元,拿到贷款后的老丁就把农机开回了合作社。(邹长亮)