

蒲城快报

Pu cheng kuai bo

无棣海水淡化工程  
明年6月底达到通水条件

**导报讯** 无棣县投资约4.2亿元的一期日处理5万吨海水淡化工程已完成投资2.1亿元。目前，项目区桩基施工、厂区围墙、道路等已建设完成，正在实施海水淡化车间及配套基础设施建设，核心设备已经完成订购，预计明年6月底全面建成达到通水条件，可有效缓解鲁北高新技术开发区淡水资源紧缺问题。

据了解，海水淡化项目投产，年可实现销售收入1.5亿元，新增税收3700万元。

(张海鹰)

120个主要路口年底实现  
智能交通信号控制

**导报讯** 11月28日，从滨州市政府新型智慧城市规划建设系列规划新闻发布会上获悉，滨州市大数据局承担的十大民生实事中的“智慧交通”项目建设任务，目前正在按计划开展施工，预计今年年底可提前完成主城区120个主要路口智能交通信号控制系统建设任务。项目建成后，将有效改变主城区交通拥堵、出行困难的现状。

据悉，2019年以来滨州市不断探索推进大数据应用场景，积极发挥大数据赋能作用，在数据赋能传统产业领域，博远重工打造的“紫菜云”基建物资租赁共享大数据平台、中国铝业平台、阳信智慧农业节水灌溉应用、无棣棣州智慧物流等，在推进企业降本提质增效上都取得了良好效果。

(李元春)

滨州工业园区  
主题教育激发创新热忱

**导报讯** 为进一步推动“不忘初心、牢记使命”主题教育入脑入心，激发园区党员干部勇于开拓创新、善于学用结合和敢于担当作为的热忱，11月25日，滨州工业园区机关党支部组织广大党员赴渤海革命老区纪念馆开展以“缅怀红色历史，传承革命精神”为主题的主题党日活动。

通过参观，广大党员干部充分感受到了革命先辈们在战争年代那种“立场坚定、勇敢顽强、顾全大局、无私奉献”的老渤海精神。

(路彩云)

## 投融资大会上8个重大项目集中签约

## 滨州文旅产业“揽金”百亿

◆记者 杨琼 通讯员 温明华 刘建忠

近日，在滨州市2019文旅产业投融资大会上，7家重点文旅集团与滨州市8个文化旅游投融资重大项目集中签约。截至目前，意向投资金额累计约106.4亿元，涵盖特色小镇、民宿、娱乐拓展、文创商品、景区开发运营等多种业态。

## 参会企业层次高、来源地广

本次文旅产业投融资大会，来宾企业层次高、来源地广、涉及领域多，其中很多具有本行业的全国代表性。既有京津沪深等地的龙头企业，也有省内济南、青岛等的多家实力公司；既有融资能力强的投资集团，也有侧重“科技+文旅”的新兴企业；既有细分领域的隐形冠军，也有驴妈妈、穷游网等成长性好的瞪羚企业独角兽。

福建中辉集团是福建省首个成功转型的、规模最大的民营文旅综合运营企业，此次与滨州市政府签署了打造黄河风情带的战略合作框架协议。

山海文旅集团总部位于北京，拥有20多家子公司，已经形成多维度、全产业链的文旅产业布局，服务涉及国内旅游、跨境旅游、商务考察、海外医疗体检、文创产品开发、旅居养老等领域，此次与无棣县政府签署以无棣古城景区项目为核心的战略合作框架协议。

中旅智业文化发展(深圳)公司是港珠澳大桥东人工岛旅游及配套设施开发的中标企业，与邹平市政府签署打造邹平特色旅游目的地、创新型旅游目的地的合作意向书。

此外，漯河市儒恒旅游开发公司、何庆生投资团队、滨州兴华投资

签约的重点项目集中体现了滨州文旅融合程度高的特点，涵盖特色小镇、民宿、娱乐拓展、文创商品、景区开发运营等多种业态

公司与惠民县魏集镇政府、山东魏集古村落旅游文化公司签署了魏集古村落内野生动物园、儿童娱乐拓展、滑雪场、摩天轮、灯光表演、玻璃观光长廊、玻璃观景台、玻璃滑道等项目的投资意向书。

## 签约项目文旅融合度高

文化是旅游的灵魂，旅游是文化的载体。大会上，不少企业家点赞滨州文旅融合的实践成果。

北京(穷游网)科技发展有限公司国内目的地负责人贾斌说：“魏集古村落保留了滨州的老手艺、老戏曲，‘船老大’讲的滨州故事很有生活，蜜三刀做得很成功，包装用心，选对了地方，依托了周边的氛围和环境，这就是文化旅游很好的有机融合。文旅融合是个大趋势，但现在没有一个成熟模式，希望滨州以这次大会为起点，成功做出模式探索，在山东省内文旅行业树立标杆。”

同时，此次签约的重点项目集中体现了滨州文旅融合程度高的特点。无论是体量巨大的黄河风情带项目，还是游客量突出的魏集古村落，都已成为扎根滨州深厚人文底蕴的旅游品牌。

滨州市文旅局党组书记范海波表示，滨州文化旅游发展呈现出“7+2”模式，分别是以自然景观为主要体验内容的观光休闲游、以人文景观为主要体验内容的研学游等7种共性模式和沾化大高空飞行游、阳信水

落坡古玩淘宝游这两种特色模式，9种模式构建起滨州文化和旅游发展的大框架，让文旅产业实现了持续健康的发展。

精准发力  
让“好项目”找到“好婆家”

尊重市场规律，尊重投资者意愿，谨慎、细致地选择推介项目，精准地安排活动，让“好项目”找到“好婆家”。

本次活动分为实地考察、政府推介、项目路演、资源对接等五大板块，大会现场还专门设置了特色文化和旅游商品展区、特色美食品鉴区、非遗展演区等。供与会人员进行观摩体验。滨州市文旅局和各县(市、区)分别进行了重点文旅项目推介。

值得注意的是，这些推荐项目、重点考察项目均是滨州遴选的市场化程度高、发展潜力大、社会经济综合效益好的优质文化旅游项目，现场考察有利于招商企业与国内知名文化旅游企业、投融资机构相互了解、高效对接。

其中，黄河风情带和孙子文化综合体项目引起了众多投资者的兴趣。贾斌说：“穷游网主要是做出境游，我特别注意到，滨州是除了兰州之外唯一的母亲河穿城而过的城市，华人华侨母亲河情节很重，很多爱探索的外国人也对黄河有兴趣。因而我对滨州沿黄文化非常看好。”

工行滨州分行：  
前10月处置不良贷款26.46亿

**导报讯** 近年来，面对经济发展新常态，工行滨州分行以提升信贷资产质量为目标，以加强不良贷款管理为重点，多点发力，全力以赴加快不良贷款处置进程。近3年分行累计处置不良贷款70.05亿元，2019年1-10月份处置不良贷款26.46亿元。

该行统一思想，全盘谋划，积极调动多种资源，从前中后台全方位杜绝风险隐患。同时，做好不良资产现场尽职调查及排查工作，加大清收处置力度，充分利用法律清收、债权转让、常规核销

等有力措施化解不良风险，提高风险化解工作的主动性，加强不良风险处置的能力。

该行不良贷款清收处置工作抓早、抓细、抓实，坚持司法清收不放松，做到应诉尽诉，并有专人负责协调法院工作，加快各诉讼环节进度。同时，积极争取地方政府的有效支持，引入政银企合作基金等创新模式处置，借助滨州市委市政府开展“百日集中攻坚”的有利时机，深化银政合作，推动区域金融生态环境优化，实现银政“双赢”。(王霄凡)

## 中行滨州分行：

## 创意大赛提高孵化转化率

**导报讯** 为贯彻落实山东省分行创意大赛指导要求，建立健全创新管理体系，中行滨州分行自上而下、群策群力，通过成立管理委员会、制定创新管理办法、明确评选规则等措施成功举办了创意大赛评选活动。

大赛收到来自财务管理条线、交易银行条线等6个条线的共计14件创意项目。在管理委员

会的统一部署下，完成对初选项目的申报、初评、终评、市行部门审核工作，最终产生一、二、三等奖及优秀奖若干名。

中行滨州分行本次大赛贯彻落实省行创新驱动发展战略，推动省行“践行子战略，澎湃新动能”创意大赛优秀创意孵化工作，狠抓创新管理落实，提高孵化转化率，为中行发展提供有力保障。(翟小青)

## 邮储银行滨州市分行：

## 6.5亿元贷款助力养殖产业

**导报讯** 针对当前肉类产品市场形势，邮储银行滨州市分行深挖养殖特别是生猪产业信贷资金需求，做好融资对接，助力养殖户恢复并扩大生产、增加生猪供给。截至10月末，该行今年投放畜牧养殖、屠宰加工等行业客户贷款3.7亿余元，个人畜牧养殖贷款余额2.8亿元。

该行积极走访全市各层级畜牧兽医局、养殖屠宰行业协会，获取养殖大户名单100余户，了解当前形势困难和资

金需求；走访肉类销售市场、超市、摊贩等，了解现阶段销售情况、物价走势和融资需求；结合全市养殖分布情况，邮储银行滨州市分行重点对邹平生猪、阳信肉牛等特色养殖、流通、销售、深加工全产业链条进行支持；针对部分养殖户受限于无担保困境，该行借助山东省农业融资担保有限公司担保平台，破解担保难问题，投放涉农核心企业上下游贷款客户8500余万元。(李金涛)

## E 图片新闻

产业集群  
助力区域经济

近年来，邹平市着力打造铝深加工产业集群，形成“原料—电解铝—初级型材加工—高端铝产品终端”产业链条，产品附加值大大提高。

目前邹平市年铝产品加工能力达到400万吨，有力助推了地方经济发展。(初宝瑞)



## 农行滨州分行推动现代农业全面升级(一)

## 牵手“一粒小麦”参与世界较量

有些烹饪知识的人都知道，制作馒头用普通的中筋小麦粉就可以，但制作面包就得用优质强筋小麦粉，生产蛋糕用弱筋小麦粉，而饺子则需要强筋面粉和多种面粉进行调制。但我国每年优质小麦的进口配额很少。作为全国“小麦粉加工50强”“挂面加工10强”的滨州中裕食品有限公司靠进口配额显然“吃不饱”。

但现在情况有了转变。在中裕食品有限公司打造的黄河三角洲小麦产业馆内显眼位置，摆放着因烘烤面包品质出色被誉为“麦中贵族”的美国DNS小麦、世界顶级高蛋白小麦澳大利亚APH小麦、加拿大硬质红小麦等世界知名麦种样品。在展厅里与他们比肩的是中裕自己培育的“裕田麦 119”强筋优质小麦，改良的“师栾02-1”等品种。

企业负责人介绍，作为一家面粉企业，有育种能力并且拿到育种牌照，能繁育出品质媲美赶超进口优质小麦的品种，中裕在全国是唯一。

有了好种子，更要有大产量。企业负责人介绍，为确保产品质量，企业没有像一般小麦企业一样随用随收，而是建设生产基地，集

中收储使用当年的新鲜小麦。

近年来，中裕实行“订单生产”的种植基地快速扩张，目前已近200万亩，合作农户35余万户。中裕的目标是尽可能代替进口美麦、澳麦、加麦。

但是集中收储资金占用量很大，企业会背上沉重的包袱。好产品才有好市场，是几千年中国农业社会历史的朴素价值观。而提高农产品质量，也正是“因农而生、因农而长、因农而强”的农业银行的价值取向。

为帮助企业发展，农行滨州分行多次到公司深入了解发展情况，结合信贷政策，制定了一系列适合企业全产业链发展的信贷方案。2016-2018年，农行滨州分行每年给予公司5000万元的原粮收购贷款，共计回收订单优质小麦5.8万吨，带动基地生产面积12万亩，企业加工增值5800万元。

以资金为纽带，农行与企业实现了共同发展。成立之初的中裕公司只是一个40多人的小面粉加工厂，仅仅10多年时间，中裕发展成了国家农产品加工示范企业，产品走进了1.8万家大型连锁超市和10万家社区门店。目前国内除了港澳台以

外的所有地级市的城市大型商超连锁店有中裕的产品进驻。

在线上，中裕面条、面粉的销售稳定占据苏宁易购第一位，京东、天猫前三名。中裕的品牌被授予国家驰名商标、研发中心被国家授予小麦加工专业分中心、同时公司被誉为国家农产品加工示范企业和省级产业化重点龙头企业。

农行滨州分行行长袁朝阳表示，近年来，农业银行滨州分行以服务“三农”为己任，强化金融支撑，提高农产品质量。把支持特色产业培育作为增强支持现代农业造血功能的关键，结合地区资源禀赋及区域产业特点，扶持建设人口参与度高的特色农业基地，提升当地农产品生产经营附加值。

截至2019年9月末，农行滨州分行发放现代农业贷款余额32.35亿元，较年初增加2.5亿元，有力推动了现代农业全面升级，农村全面进步、农民全面发展。

下一步，农行滨州分行将继续优化管理机制，成立现代农业金融服务团队，由支行行长担任团队负责人，亲自组建团队、选定产业、组织推动，助力滨州市现代农业产业转型升级。(李玉杰)

## 兴业银行滨州分行

## 银校协作谱写关爱之歌

在兴业银行滨州分行荣誉墙上，笔者看到一面特殊的锦旗，上面写着“助力老年教育 谱写关爱之歌”，落款为滨州市老年大学。据悉，就在前几天，该行与邹平市老年大学的合作也有了突破，历时近一年洽谈的全面合作协议最终确稿。截至目前，该行已为滨州市两家老年大学超过4100余名客户提供了定制化金融服务，赢得了广大老年朋友的好评。

随着社会老龄化的加剧，如何更好地满足中老年群体的金融服务需求、更好地服务社会养老事业，已成为摆在全社会，尤其是金融业面前的一大课题。作为国内养老金融的探路者和开拓者，兴业银行早在2012年就面向市场推出了首个养老金融综合服务方案——“安愉人生”。早在去年中旬，兴业银行滨州分行联合市老年大学成立了“安愉人生俱乐部”，并借助总行服务方案以专属化的养老金融产品和服务为基

础，面向全市广大中老年客户提供包含产品定制、健康管理、法律顾问、财产保障等在内的多样化的中老年专属增值服务，从而实现中老年客群财富和生活品质的同步提升。

近年来，兴业银行滨州分行高度重视与滨州市老年大学的合作，尤其是2019年以来，先后赞助了该校“普及金融知识进基层”等专题活动，分批次组织员工走进该校开展法律大讲堂等公益活动，派出工作人员开展插花、糕点制作等联谊活动10余次，双方互信不断增强，关系不断密切。

“在双方充分沟通的基础上，依托总行科技力量，我们为该校落地了涵盖学员考勤管理、教务管理、服务器空间管理等多个子系统在内的校园管理系统，为该校实现学员管理的便捷化和系统化提供了坚实保障，得到了该校的高度认可。上个月，我们与邹平市老年大学的合作也实现了突破，双方

敲定了合作协议，后续全面合作正密切跟进。我们也希望进一步深化双方的合作关系、拓宽合作领域，共同为丰富滨州市中老年人群精神文化生活、弘扬中华民族的优良传统、推动全市文明城市建设等工作做出新的更大的贡献”。该行零售金融部负责人告诉笔者。

据了解，该行还借助自身物理网点设置的优势，将老年大学教学点开进了社区支行。目前，位于滨城区黄河十路渤海十路交叉口附近的吉泰阳光社区支行就为附近社区老年朋友，提供了在家门口享受老年大学优质教学资源的便利。2019年以来，滨州分行已累计向各级老年大学派出服务人员320余人次，其中为学员开立校园卡一项工作就派出员工服务190余人次。

该行表示，在后续工作中，将进一步加强银校联动，在更多领域、更深层次实现更多合作，继续树立银校合作的典范。(刘军伟)