

# 金融助力泰安新旧动能转换对接会在肥城举行

9月27日下午,金融助力泰安新旧动能转换对接会在肥城举行。会议结合开展“不忘初心、牢记使命”主题教育,全面落实“产业兴市”战略,全方位搭建金融资本与实体经济交流对接平台,助力全市新旧动能转换。

市委书记崔洪刚出席会议并讲话,市委副书记、市长张涛主持会议,中国人民银行济南分行副行长刘健、中国银保监会山东监管局副巡视员许彦峰等34家金融管理部门、金融机构负责同志出席会议。会上,国开行山东分行、农行山东分行、中行山东分行、建行山东分行、交行山东分行、邮储银行山东分行、省农信联社等14家驻鲁金融机构负责同志作了交流发言。

崔洪刚代表市委、市政府感谢各金融机构长期以来给予泰安发展

的支持。他指出,金融是现代经济的核心,是加快泰安新旧动能转换、推动高质量发展的关键要素。市委、市政府始终高度重视金融工作,多年以来,采取多种措施,优化金融环境,支持金融机构在泰安发展,开展“增信贷、打逃债、降不良、树诚信”专项行动,积极破圈解链,设立重点企业财源建设基金,全市金融形势稳中向好。驻泰银行存款余额、贷款余额增幅位居全省前列,各金融机构大力支持开展无还本续贷,极大减轻了企业压力。当前,泰安发展到了一个关键时期,一批大项目、好项目落地,培育“双50强”企业,推动产业振兴,都需要金融支持。推动“政金企”深化合作,我们有深厚的合作基础。目前全市各类金融机构已发展到200多家,涵盖银行、保险、基金、证券、小额贷款、融资担

保、典当行、融资租赁、商业保理等行业。推动“政金企”深化合作,我们有广阔的合作空间。泰安贯彻落实省八大发展战略,加快新旧动能转换,发展“十大产业”,大力开展“双招双引”,为金融机构信贷投放奠定了良好基础。推动“政金企”深化合作,我们有稳固的合作平台。推动“政金企”深化合作,我们有良好的合作环境。泰安依法严厉打击逃废金融债务行为,有力维护了良好的金融秩序和金融机构的合法权益。

崔洪刚强调,泰安的发展离不开金融业的大力支持,同时又为金融业的健康发展提供了坚实的根基。希望驻鲁、驻泰各金融机构一如既往地关心支持泰安经济社会发展。各级党委、政府和市直有关部门要一如既往地高度关注金融业健康发展,高度重视发挥金融对经济

社会发展的支撑作用,进一步强化金融生态建设,及时研究金融政策和金融工作新情况、新问题,继续开展“增信贷、降不良、打逃债、树诚信”专项行动,为金融机构在泰安的业务拓展提供更加高效的服务、创造更加优良的环境。全市企业要一如既往地苦练内功,发展壮大,规范管理,增强资信,依法合规,诚实守信,以市场竞争力强的好项目、强大的发展实力、良好的企业形象赢得金融机构的信任与支持。

张涛在主持讲话中指出,我们期待这次对接会,是“冲锋号”,吹响金融助力地方经济发展、促进新旧动能转换的号角;是“七彩门”,开启各大金融机构与泰安市全面深化合作、互利共赢之门;是“阳光路”,铺就“政金企”携手加快高质量发展的康庄大道。相信有上级金融监管部门的关心支持,

有各金融机构的积极参与,有全市上下的共同努力,必将开启“政金企”共建小康社会、共创美好未来的新篇章。

刘健、许彦峰在讲话中对泰安市委、市政府在优化金融生态环境、支持金融机构发展方面所做的工作给予充分肯定,希望驻鲁各金融机构充分认识泰安经济发展的优势和潜能,进一步坚定信心,加大对实体经济重点领域的信贷投放,创新思路和产品,满足企业多样化的融资需求,在助力泰安新旧动能转换的过程中,实现金融机构自身可持续高质量发展。

14家驻鲁金融机构负责同志在发言中认为,这次对接会充分体现了泰安市委、市政府全面落实“产业兴市”战略的信心和决心,以及对搭建金融资本与实体经济交流对接平台的高度重视和大力支持,必

将为做强做优做当地金融业务、加快泰安经济高质量发展提供强大动力。他们表示,下一步将更加积极主动地融入和服务泰安经济社会发展,立足泰安所需,找准合作点,为泰安提供更为精准的金融服务,助力泰安新旧动能转换,谋求共同发展。

会上,市地方金融监管局汇报了全市“增信贷、降不良、打逃债、树诚信”专项行动开展情况,康平纳、瑞福锂业两家企业代表介绍了企业发展情况。

宋洪银、鞠向群、朱旭光、苏金森等出席会议。各县市区党委、政府主要负责同志,泰安高新区、泰山景区、泰安旅游经济开发区主要负责同志,市直有关部门、单位主要负责同志,驻泰银行业金融机构主要负责同志,双“50强”企业负责人参加会议。(杨永亮)

## 银保渠道新规正式实施

由银保监会发布的《商业银行代理保险业务管理办法》(以下简称《管理办法》)近期正式施行。《管理办法》针对“银保小账”、“存单变保单”等问题,从业务准入、经营规则、业务退出、监督管理等方面,对银行机构代销保险业务提出了全面要求。

“银保小账”,简单来讲就是银行员工在代理保险公司产品的时候收取的保险公司回扣。“存单变保单”,则是指银行在代理销售保险产品的时候,存在刻意误导的情

况,致使存款人错误地将本以为的存款购买成了保险。

《管理办法》明确规定,要求商业银行在代理保险业务时,对取得的佣金应当如实全额入账,严禁账外核算和经营。同时明确指出险企应当按照财务制度据实列支向商业银行支付的佣金,不得以任何名义、任何形式向商业银行及其保险销售从业人员支付协议规定之外的任何利益。

为杜绝“存单变保单”的情况,《管理办法》也要求各类保险

单证和宣传材料在颜色、样式、材料等方面应与银行单证和宣传材料有明显区别,不得出现“存款”“储蓄”“与银行共同推出”等字样。保险单册应在醒目位置对经营主体、保险责任、退保费用、现金价值和费用扣除情况进行提示,不得夸大或变相夸大保险合同利益。

“银行保险正在快速发展中。目前还存在一些不规范的地方,存在一些销售上的误导。”国务院发展研究中心保险研究室

## “银保小账”等迎严监管

副主任朱俊生对记者表示,“银行和保险公司的利益分配存在错位。拥有网点、客户等稀缺资源的银行在选择所要合作的保险公司上一般更具有主动权;而大多数缺少自有分销和服务网络的中小保险公司(尤其是寿险公司)则将银行代理作为产品销售最重要的渠道之一。在这种模式下,银行更愿意选择与高回扣、高佣金的保险公司合作。”

记者走访了部分位于北京的银行,一家国有大行财富客户经理对

记者表示,“在保险产品出售的时候,我们都会采用‘录音+录像’的方式,确保在产品介绍环节就完全告知客户购买的到底是保险,还是其他银行理财类产品。另外,在客户通过银行渠道购买保险时,我们都会要求客户本人到柜台办理手续(使用网银购买时需要柜台开通客户权限),对客户购买保险的意愿进行再一次确认。”

对于银保业务的未来发展,中国人寿保险股份有限公司总裁助理兼江苏省分公司总经理赵国栋

表示,银保业务一方面将继续依托银行优质资源,另一方面则会适应保险业回归本源的需要,使产品和服务均向长期持续性和保障型转移。此外,朱俊生认为,银行和保险公司应该以客户为导向,将保险产品作为综合金融服务的重要组成部分,从代理分销升级到发展战略、产品设计、渠道和销售服务等方面的深度合作,共同创造价值、分享价值,创新银行保险的发展路径。

(张莫)

气质美女胆拖揽获  
七乐彩

奖金  
280  
万元

电影《我和我的祖国》在假期里火爆全国,其中故事之一《护航》展现了女飞行员巾帼不让须眉的飒爽英姿,“中国空军花木兰”让人印象深刻,而在彩市中,也活跃着这么一支“半边天”队伍,潇洒帅气,中起奖来也是毫不手软。

9月30日晚,七乐彩第2019114期开奖结果显示,全国中出二注一等奖,其中一注花落泰安,单注奖金额高达279万元。

7天国庆假期刚过,大奖得主就赶紧来到泰安市福彩中心兑奖了。让人意想不到的,中奖者是一位气质美女。从她出示的中奖彩票上可以看到,她采用的是胆拖投注,花了20元钱,一共买了10注,注注有奖,其中获一等奖1个、三等奖6个、五等奖3个,总奖金额累计达280万元。

谈起中奖经过,大奖得主微笑着说,自己属于佛系购彩,平时投入不多,中不中奖随意。她从七乐彩刚发行时就

开始买了,所以对胆拖投注有一定了解,也比较喜欢这种“撒网捕鱼”的购彩方式。这次在投注站随意选了几个号,没想到精准命中大奖,自己也很意外、很开心。她还得意地透露,老公平时也积极参与福彩事业,不过,自己率先拿到了大奖。

大奖得主说,目前没有急需用钱的地方,奖金的用途要好好规划一下。她高兴地说,假期里已经好好地犒劳了自己,满足了购物欲望,高额的奖金,让她更有底气,提前实现了财务自由。

(陈梅君)





中国福利彩票  
CHINA WELFARE LOTTERY  
扶老 助残 救孤 济困

# 小黄人邀您

# 破解“葫芦密码”

华为P30 / “小黄人” 玩偶 / 百万元红包等您来拿

活动时间：2019年10月01日至礼包送完为止

泰安彩友专享

中10元再送3元红包	中20元再送5元红包
中30元再送10元红包	中50元再送15元红包
中100元送30元红包 别忘记用手机兑奖哦	

即开票销售展示柜(昵称小黄人)“葫芦密码”第二阶段营销活动火爆进行中。

活动礼包金额共160万元,礼包奖品不仅有红包奖金,更有10000个小黄人玩偶和38部华为P30手机等你来拿!

因此次活动力度空前,礼包奖品丰富,为惠及更多的彩票购买者,此次活动在游戏次数上做了一定限制,每人每天最多拥有10次点击“葫芦密码”的机会,60万个礼包倒计时,所以活动开始后要抓紧参与了!游戏页面还将分别显示全省中得华为P30手机、“小黄人”玩偶和红包总金额中奖排行榜,谁将最终登上这个排行榜,谁能获得华为P30手机,让我们拭目以待!

单个红包中奖金额在0-500元之间,彩票购买者完成“葫芦密码”游戏中得红包后,系统以微信红包方式发送至彩票购买者的微信钱包中;中得实物奖品后,需填写个人信息,第三方服务公司通过顺丰快递寄至用户。

为给广大彩票购买者带来更多惊喜,省福彩中心还精心选取了一款极具特色的新票“小黄人一财神”作为此次活动的专属游戏。刮刮乐新票“小黄人一财神”是5元“小黄人”彩票的延伸,这个以销售展示柜昵称设计的可爱卡通形象深入人心,将“小黄人”的卡通形象与中奖相结合,在10元面值彩票的设计上将“小黄人”创造出多款财神造型,一套4枚,俏皮可爱,诙谐有趣,票面色彩明快,非常亮眼,给彩民带来满满的好运祝福。本款彩票目前仅在小黄人销售,彩票票面时尚靓丽,让人爱不释手,奖项设置更是与众不同,将带给你不一样的中奖体验。

“小黄人”是“即开型福利彩票销售展示柜”的拟人化称呼。“小黄人”由中国福利彩票发行管理中心于2016年下半年推出,首批在山东省试点布设。彩票购买者可通过微信、支付宝两种支付方式购买刮刮乐彩票,中奖后可通过微信实时兑奖。目前山东布设的“小黄人”可同时销售6种刮刮乐彩票

活动力度空前,礼包奖品丰富,动动手指就有机会赢取大奖,心动不如行动,快来参与我们的活动吧!

