

市场风标

Shi chang feng biao

山东启动第四批省管社会组织评估

导报讯(记者 刘勇)近日，山东省民政厅根据民政部《社会组织评估管理办法》下发通知，启动第四批省管社会组织评估工作。此次评估工作将通过政府购买服务方式委托第三方实施，不向申请参评的社会组织收取任何费用。

通知明确，凡是2017年4月30日前在省民政厅登记成立，未参加过评估或评估等级满5年有效期的，以及未获得3A及以上评估等级的社会组织，均可自愿申请评估。

全省推三项行动提升就业创业能力

导报讯(记者 时超)近日，山东省人社厅发布《关于印发山东省就业创业能力提升3项行动的通知》，要求全面推行终身职业技能培训制度，实施“山东省就业创业能力提升3项行动——山东省高校大学生就业创业培训行动、山东省农民工职业技能提升行动、山东省企业职工岗前培训行动”。

在山东省农民工职业技能提升行动中，我省将巩固提升贫困人口脱贫成果，以20个扶贫任务重的县、17个黄河滩区迁建县为重点，通过项目制方式，向政府认定的培训机构整建制购买职业技能培训项目，为贫困劳动力和黄河滩区迁建劳动力提供职业技能培训服务，使其至少掌握一项就业技能。另外，对参加职业技能培训的贫困劳动力，从就业补助资金中给予生活费补贴，补贴标准参照当地最低工资标准的60%或最低生活保障线执行。

广交会对“一带一路”沿线国家出口增长9.9%



导报讯 日前落幕的第125届中国进出口商品交易会传来消息，本届广交会共有82375名新采购商与会，占总人数42.15%，而这其中来自“一带一路”沿线国家的新采购商占52.68%，同比提高0.94个百分点。

这也带来了直观的出口成交结果。据统计，本届广交会对“一带一路”沿线国家出口成交106.3亿美元，增长9.9%，明显好于整体，占总成交额比重也提高至35.8%。(杜弘禹)

杀入陌生行业吃过技术欠盈亏,痛定思痛做硬安全膜品牌。赵红光——

把“百叶窗”装进玻璃里

◆导报记者 杨学萍 潍坊报道

“平时并不显眼，关键时刻力挽狂澜。”说起自己正在做的产品，潍坊立阳新材料有限公司总经理赵红光告诉经济导报记者。

自2014年成立这家生产销售玻璃安全膜的新材料公司以来，赵红光的二次创业之路已经走过了5年。“刚开始做的时候确实比较难，现在好多了，市场正在一点点打开。”更让他感到欣慰的是，很多国外客户对中国生产的玻璃安全膜的认可程度在一步步提升，预计今后的出口市场会进一步加大。

花钱“买”教训

因自己创办的企业发展进入平台期，产值难有大的增幅，2013年开始，赵红光考虑“转型”，上一个全新的项目。他找到沈阳工业大学的程贵刚老师，说了自己的想法。程贵刚建议赵红光做玻璃安全膜，并邀请了台湾一位生产树脂粉(一种生产玻璃膜的原材料)的企业负责人过来交流。

“经过前期的市场调研，我们发现，当时国内生产玻璃安全膜的企业还不是很 多，大部分产品，尤其是比较高端的玻璃安全膜还是依靠进口。”看准这个市场机会的赵红光成立了潍坊立阳新材料有限公司，正式进入这个行业。

做企业管理，赵红光经验丰富。但是玻璃安全膜这个行业，他之前并没有接触过，与之前他从事的行业也不相关，一切都是从头再来。拿地，建厂房，上设备……企业初创的重重困难他又经历了一遍。

在当时，安全膜这个行业的发展还处于起步阶段，精通技术的专业人才也不多。而对于这样一家初创企业，懂技术的人就更少，于是他们去南方一些发展相对成熟的企业请来“专家”做指导，孰料“专家”对技术亦不十分精通。“‘专家’仅能指导你如何生产，但是一些指标的标准是什么、如何控制，他们还算不上很懂。”按照指导生产出来的产品，发到国外去，客户反馈一些技术指标不合格。

“客户或者索赔，或者退货，或者要求降价，对企业来说，都面临惨重的损失。”赵红光说，因为产品



●创客档案

创客姓名：赵红光
创业公司及职务：
潍坊立阳新材料有限公司 总经理
创业领域：生产、销售玻璃安全膜

是一扇扇微观的“百叶窗”，通过无数扇百叶窗的开合，对室内温度进行调节。

“目前这项技术已经在实验室研发成功，因生产线需要调整，还没有进入量产环节。”赵红光表示，产品将来投入市场，应该可以填补空白。

抢占出口份额

企业创立初期，为了增加产品销量，来自经销商的订单占了相当的比重。时间长了，这种方式的弊端开始显现：易形成三角债，货款回收不及时，呆坏账严重。

“近几年，随着产品的品牌效应逐渐形成，我们减少了与经销商的合作，绝大多数的交易都是直接与玻璃生产厂家对接。”赵红光说。

玻璃安全膜的出口订单主要通过玻璃材料展会来达成。以前去国外参加展会，赵红光发现，一些东南亚国家的客户，还是更青睐美国、日本的进口产品，“他们认为中国企业生产的这种产品，质量还是有一定差距。”但近几年，随着中国很多玻璃安全膜产品质量的提升，越来越多的外国企业开始从中国订购。

经济导报记者了解到，做出口订单的优势还是比较明显，比如，国际标准比较统一，交易过程中的纠纷也少很多。看准了国外市场，同时为了应对日益激烈的市场竞争，赵红光果断决定：提升产品品质，做硬品牌，加大出口订单的份额。

为此，赵红光在公司设了专门的外贸部门，招聘外语方面的专业人才，尽可能多地参加国际性的展会。

“这几年明显感觉到，市场正在慢慢打开，来自韩国、越南、土耳其、阿联酋等国家的订单越来越多，目前来自国外的订单能占到企业全部订单的60%以上。”

烟台上缴生态补偿资金达1784万元

青枣烟泰德聊6市负责人被约谈

导报讯(记者 王伟)7日，从山东省政府新闻办召开的发布会上获悉，今年以来，受不利气象条件和污染物排放量增加等因素影响，山东省环境空气质量出现反弹，大气污染防治形势十分严峻。一季度，全省15市全部上缴补偿资金，共需上缴省级16130万元(威海市暂不参与本年度生态补偿，若今年因污染反弹达不到空气质量二级标准，则年底清算每季度生态补偿资金)。

其中，烟台上缴的资金最多，需上缴1784万元；东营市上缴的资金最少，需上缴528万元。

3月28日，副省长于国安对秋冬季以来PM2.5、PM10反弹严重和浓度排名靠后，且反弹较为突出的青岛、枣庄、烟台、泰安、德州、聊城6市政府分管负责同志进行集体公开约谈，要求被约谈市全力抓好整改，聚焦薄弱环节，深入分析原因，找准问题症结，制定整改方案，做到每天必争、每微克必争，尽快扭转大气污染防治被动局面。

据了解，近日我省印发实施《山东省2019年清洁空气保障行动方案》，结合省人大“一法一条例”执法检查，组织开展全省重点领域和重点行业大气污染防治专项检查。印发实施《大气污染防治重点整治专项行动方案》，4月18日—5月17日，会同省公安厅、省住房城乡建设厅、省交通运输厅、省自然资源厅、省水利厅等部门，分两轮开展为期1个月的大气污染重点整治专项行动，强化各有关部门和排污单位的大气污染防治责任。

山东省级企业应急转贷基金启动

首笔479万元续贷周转金落单济南

导报讯(记者 王伟)从山东省国资委获悉，近日，山东省级企业应急转贷基金首单业务在济南市应急转贷平台顺利实施。该笔流动资金续贷业务周转金额479万元，其中省级企业应急转贷基金配资200万元，极大缩短了资金转贷期限，有效降低了企业续贷成本。省级企业应急转贷基金业务的正式启动，拉开了山东省加大金融创新力度、建立应急转贷机制扶持中小企业发展的序幕。

省级企业应急转贷基金是山东省为进一步改善企业融资环境，降低企业融资成本，扶持中小企业发展的一项制度创新。省级出资2亿元作为引导资金，吸引国有企业、社会资本参与组建应急转贷基金，通过构建覆盖省市县三级的应急转贷服务体系，为符合转贷条件的中小企业提供短期资金融通服务，缓解资金周转困难。

为确保应急转贷政策尽快落地，省新动能基金公司参与出资组建山东省新动能普惠金融服务有限公司，作为山东省级企业应急转贷基金运营机构，广泛对接市县应急转贷运营机构，加强对其业务指导。目前已与济南、济宁等多个市级应急转贷运营机构建立了业务合作关系。

下一步，省级企业应急转贷基金将面向全省，为资金周转暂时出现困难的中小企业，提供便捷、高效、低成本的应急转贷服务，切实缓解民营企业特别是中小微企业融资难的问题。

热烈祝贺

有友食品股份有限公司

A股成功上市

股票简称：有友食品

股票代码：603697

保荐人（主承销商）：